



Competitiveness and Sustainable Development Institute

Webinar

**Perú 2035: *política económica para el
Desarrollo Sostenible***

Dr. Jaime E. Luyo

23 de julio del 2022

Economía peruana : antecedentes

El Consenso de Washington

Reunión 1989 en Washington D.C. auspiciado por el FIM y el BM, Departamento de Estado de EE.UU., asistiendo ministros de finanzas de diversos países y economistas conocidos; donde se decidió la *introducción de la corriente neoliberal* iniciada en países desarrollados a los países en vía de desarrollo como los de LA.; a través de un *recetario de políticas condicionantes* para los países endeudados en la renegociación de deudas y nuevos préstamos o créditos. En resumen, éstas todavía están “labradas en piedra”, que se difunde como *pilares del “modelo económico” en el Perú* :

- Disciplina fiscal que implica *equilibrio fiscal* y la disminución del gasto público.
- Mejorar la recaudación impositiva sobre la base de la extensión de los *impuestos indirectos*, especialmente el IGV.
- Liberalización del *sistema financiero* y de la tasa de interés.
- Mantenimiento de un *tipo de cambio competitivo*.
- *Liberalización comercial externa*, mediante la *reducción de los aranceles* y abolición de trabas existentes a la importación.
- Otorgar amplias facilidades a las *inversiones externas*.
- Realizar una enérgica política de *privatizaciones de empresas públicas*.
- Cumplimiento estricto de la *deuda externa*.

COMENTARIOS : el Perú es *más liberal* que los países vecinos al incluir en la propia Constitución de 1993 una sección *Régimen Económico* con principios liberales, entre los cuales fija el *rol subsidiario del Estado, contratos-ley* , contra *los monopolios*, el *arbitraje nacional e internacional*, y otros.

EL MODELO ECONÓMICO PERUANO: esclareciendo algunos mitos después de tres décadas

AÑO	Promedio
1981	75,4
1982	64,5
1983	111,2
1984	110,2
1985	163,4
1986	77,9
1987	85,8
1988	667,0
1989	3 398,7
1990	7 481,7
1991	409,5
1992	73,5
1993	48,6
1994	23,7
1995	11,1
1996	11,5
1997	8,5
1998	7,3
1999	3,5
2000	3,8

Comentarios :

Observando los gráficos de la evolución del PBI a precios constantes, y el PBI per cápita real podemos señalar que:

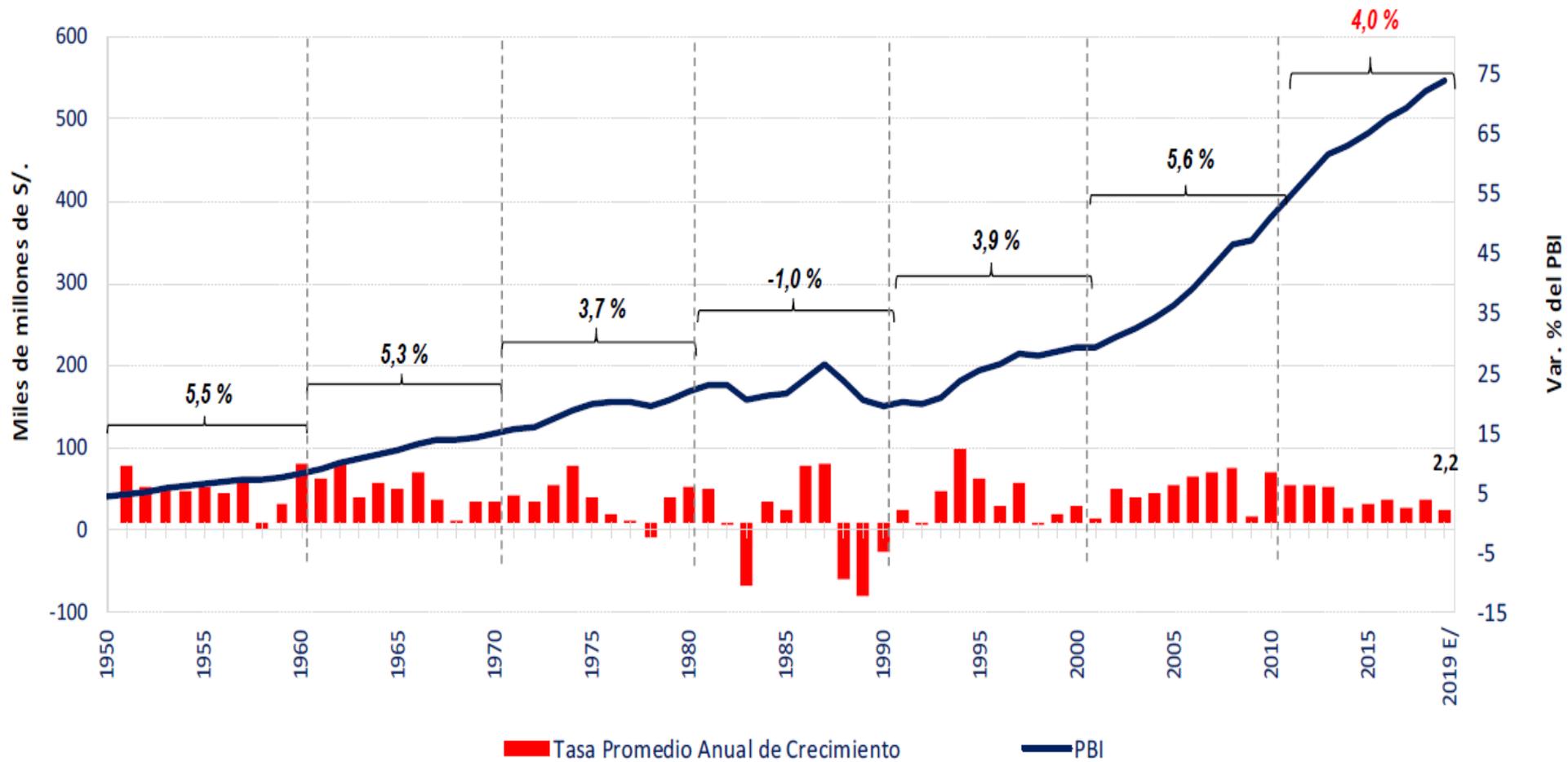
- de las tasas de crecimiento promedio de las últimas tres décadas, sólo en la década del 2000 llega a ser similar a la alcanzada en la década de 1950 cuando no existía un modelo de libre mercado;
- que el *shock* aplicado el 08 de agosto de 1990 para introducir el nuevo "modelo económico", contribuyó también a la caída de **-5%** en crecimiento del PBI y **-6.9%** del PBI per cápita; pero el impacto a la población se reflejó en la exacerbación de la inflación que superó a la del año previo llegando a **7.481 %** (según AP-AFP-Reuter; la gasolina de 84 octanos subió 30 veces, alimentos de primera necesidad : la leche 3 veces, el pan francés casi 3 veces, harina 7 veces, frejol canario 12 veces; pescado 4 veces, carne de res 3 veces, el US dólar subió 8 veces; entre otros);
- la inflación siguió afectando notoriamente a la población los años siguientes; recién en el **año 1997** cayó a un dígito;
- el PBI en valores reales, mayor de la década de 1980-1990 (según estadísticas del INEI, de 200,778 millones de soles), recién se recuperó en **1996**; pero no el PBI/cápita que fue de 8,142 soles, menor que en el año 1987 de 9,834 soles; es decir una menor capacidad de compra del ciudadano común y después de la caída a **6.961 soles** en valores reales en 1990. La capacidad adquisitiva de 1987 se alcanzó 18 años después en el 2005. Comparando las tasas de crecimiento promedio por década del PBI con las del PBI/cápita, este último índice siempre ha sido menor; incluso durante el auge del precio de las materias primas en el periodo 2000-2015 y, también en la década de 1980 la caída fue más del triple;
- el quinquenio 1995-2000, terminó mal con una caída promedio del PBI/cápita, desde el nivel 3 % en el quinquenio previo, a **solo 0.9%**. El quinquenio 2015-2020, por el Covid 19 el promedio es **negativo**, estimamos en **-1.8%** y, que para el año 2020 **es de -14.3 %**, con gran impacto social.

INFLACIÓN EN EL PERÚ

Fuente: BCRP, 2001

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO Y TASA PROMEDIO ANUAL DE CRECIMIENTO 1950-2019

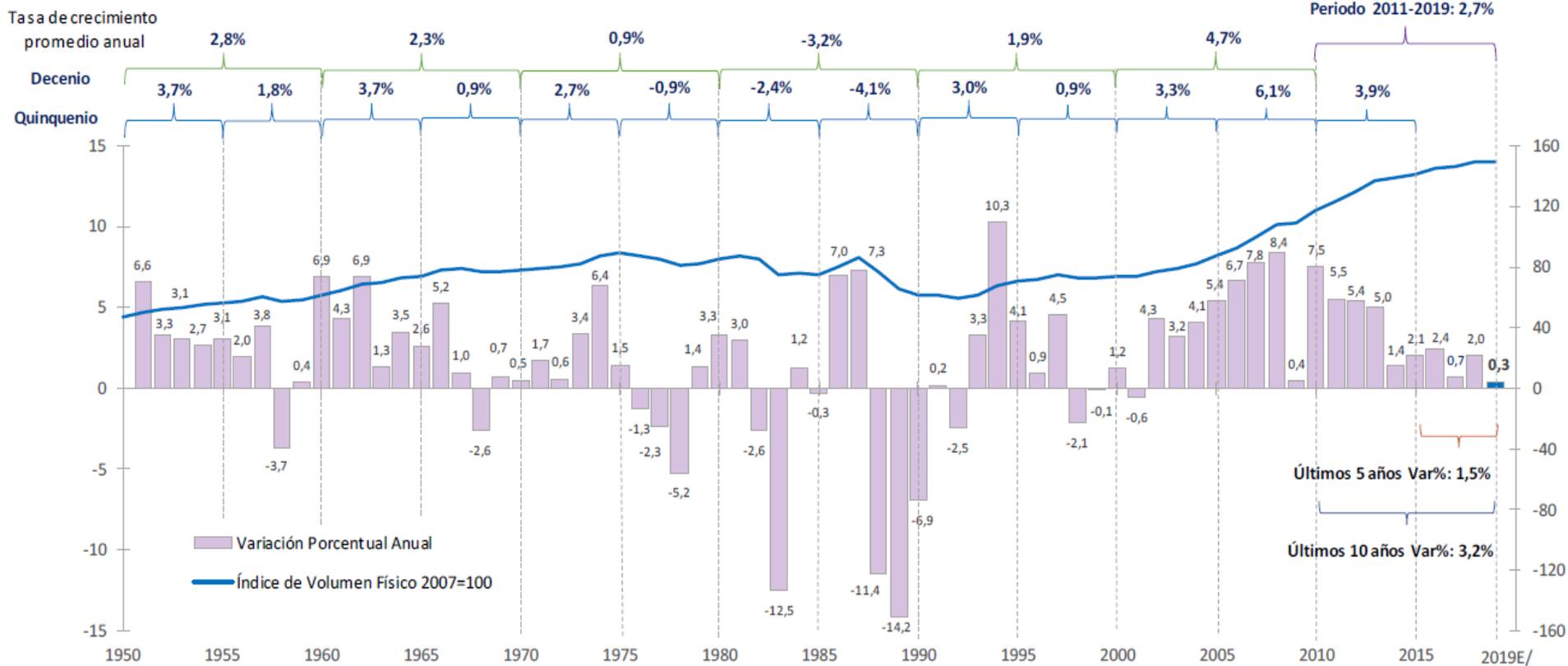
(Valores a precios constantes de 2007)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

EL MODELO ECONÓMICO PERUANO: esclareciendo algunos mitos después de tres décadas

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR HABITANTE 1950 - 2019
(Índice de volumen físico- Año Base: 2007=100)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Ve a Configuración para

El modelo económico peruano exitoso : un mito neoliberal*

En el país, a inicios de la década de 1990 se implantó la prescripción del *Consenso de Washington*, siendo la primera medida un *shock* económico según hemos referido en un artículo anterior** que exacerbó la inflación que se redujo a un dígito recién en 1997 y también se redujo la capacidad adquisitiva de la población recuperando el nivel de 1987, dieciocho años después en el 2005; así como el nivel de PBI de 1988 posteriormente en el año 1996 . Entre las conclusiones más relevantes que emitimos en esa oportunidad fueron:

- de las tasas de crecimiento promedio de las últimas tres décadas , sólo la década del 2000 llega a ser similar a la alcanzada en las décadas del 1950 y 1960 cuando nó existía un modelo de libre mercado; y que,
- el mayor crecimiento económico en la década 2000-2010 ha sido principalmente resultado del boom de los commodities que del «modelo económico».

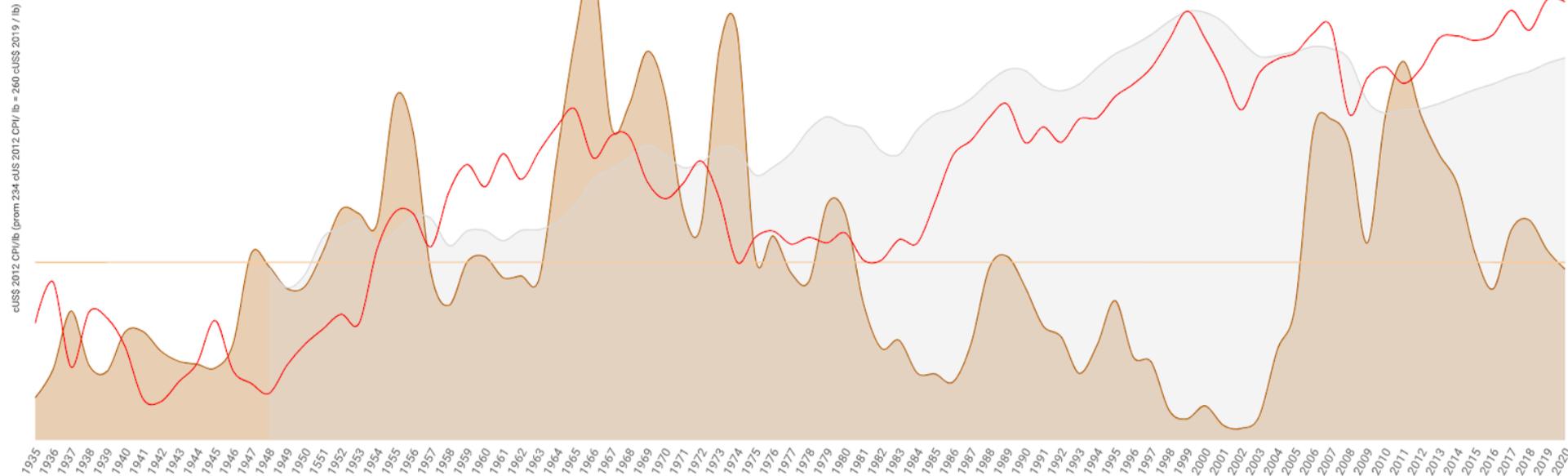
* J.E. Luyo, El modelo económico peruano exitoso : un mito neoliberal, CSDI Institute, 17 abril del 2021.

** J.E. Luyo, *El modelo primario-exportador peruano y neo-liberalismo económico*, CSDI Institute, 13 de abril 2021.

Las largas y cortas oscilaciones del precio del cobre . Periodo 1935-2020

Precio Cobre desde 1935 vs. Índices Bursátiles y Ocupación Países Desarrollados

■ Cobre (cUS\$ 2012 CPI/ lb) ■ Cobre real promedio (cUS\$ 2012 CPI/ lb) ■ US Payroll / Population 16+ (year av idx, 1999=100) ■ Índice empalmado Dow35-MSCI'69, real, log (1999=100)



Fuente: CENDA en base a COCHILCO, Dow Jones, MSCI, US BLS

El modelo económico peruano exitoso : un mito neoliberal

Análisis y corroboración

Observando el comportamiento de las variables precio de *commodities*, el PBI y tasa anual de crecimiento a lo largo del tiempo :

- hay grandes oscilaciones del precio del cobre y también oscilaciones menores e intermedias;
- estas oscilaciones tienen una notable correspondencia con la tasa de crecimiento del PBI, es decir, periodos de auge y caída de la actividad económica peruana;
- en la década de 1950 se corresponde con el periodo de altos precios 1951- 1956 y, también con la caída en 1958:
- en la década de 1960 se corresponde con el periodo recuperación de precios 1959- 1964 y, el inicio de un ciclo largo de 1963-1975 y, coincidiendo con caídas en 1968 y 1972;
- luego, un periodo de baja 1975-1979, con caídas en 1977 y 1978 y a continuación una corta subida hasta 1980 y, una caída acentuada hasta 1983 y, una recuperación solo hasta 1988 por la crisis política y económica peruana en los años siguientes con la estatización de la banca y la hiperinflación que entonces afectó el comercio exterior y la economía en general.
- En el año 1991, la reactivación económica se inicia alcanzando el nivel de PBI de 1987 recién en 1996; en 1994 se logra la mayor tasa de crecimiento de la década de 1990 y coincide con un pico de alza en el precio del cobre; pero luego se produce un periodo de baja de los precios de los *commodities* hasta el 2002 y también coincide con una caída del crecimiento del PBI; es decir el «modelo» económico terminó la década con un modesto crecimiento promedio de 2.6% en el quinquenio 1995-2000, lo que indica que el crecimiento económico depende más de los precios internacionales de los *commodities* que del nuevo «modelo» y reformas económicas realizadas.
- Para mayor corroboración, veamos el periodo del boom de precios de *commodities* que comprende aproximadamente un periodo largo 2005-2015 (Ver graf. Precios del cobre) y que se corresponde con el crecimiento del PBI (V. graf. Crecimiento del PBI) y también en la caída en el 2009 debido a la crisis financiera mundial (para lo cual nuestra economía también es frágil) y que corresponde con la década (2000-2010) de mayor crecimiento económico promedio (5.6%) *del mito* del éxito de las tres décadas de aplicación del «modelo» neo-liberal peruano.

El modelo económico peruano exitoso : un mito neoliberal

Algunos indicadores en el periodo neoliberal

Según análisis previo*** se mostraron los siguientes datos de importancia:

- En el 2018 empleo informal alcanzó los 12 millones 152 mil 600 personas, que representan el 72,4% del total de ocupados y 4 millones 623 mil 900 personas que equivale al 27,6%, se encuentran laborando en empleos formales de la economía.
- El promedio de trabajadores informales en LAC es de 51% pre-Covid 19 y, en Perú es una de los más altos, de 70%.
- En el lapso 2008-2018, que incluye el periodo del *boom* de los commodities, los trabajadores ocupados con empleo informal han tenido una tasa de crecimiento promedio anual de 0,6%.
- Población de empleo informal con educación superior universitaria en el 2018 era de 39.8% (hombres) y de 40.3% (mujeres).
- En el 2008-2018, la informalidad está fuertemente vinculada a la condición de pobreza, manteniendose en el 94% en el país.
- El empleo informal está concentrado en la agricultura/pesca/minería, 94%, y en transportes y comunicaciones, 80.8% ,y en las microempresas, 85.3%.

Para el largo plazo, se debe reducir la dependencia del precio internacional de los *commodities* o de la tasa de interés internacional, lo que daría sostenibilidad y, solución permanente al problema de la informalidad, la desigualdad de ingresos y la pobreza

*** J.E. Luyo, «El mercado laboral en la post-pandemia: creación de empleo en el Perú», webinar, CSD Institute-AEGUNI, 25 de marzo 2021

El modelo económico peruano exitoso : un mito neoliberal

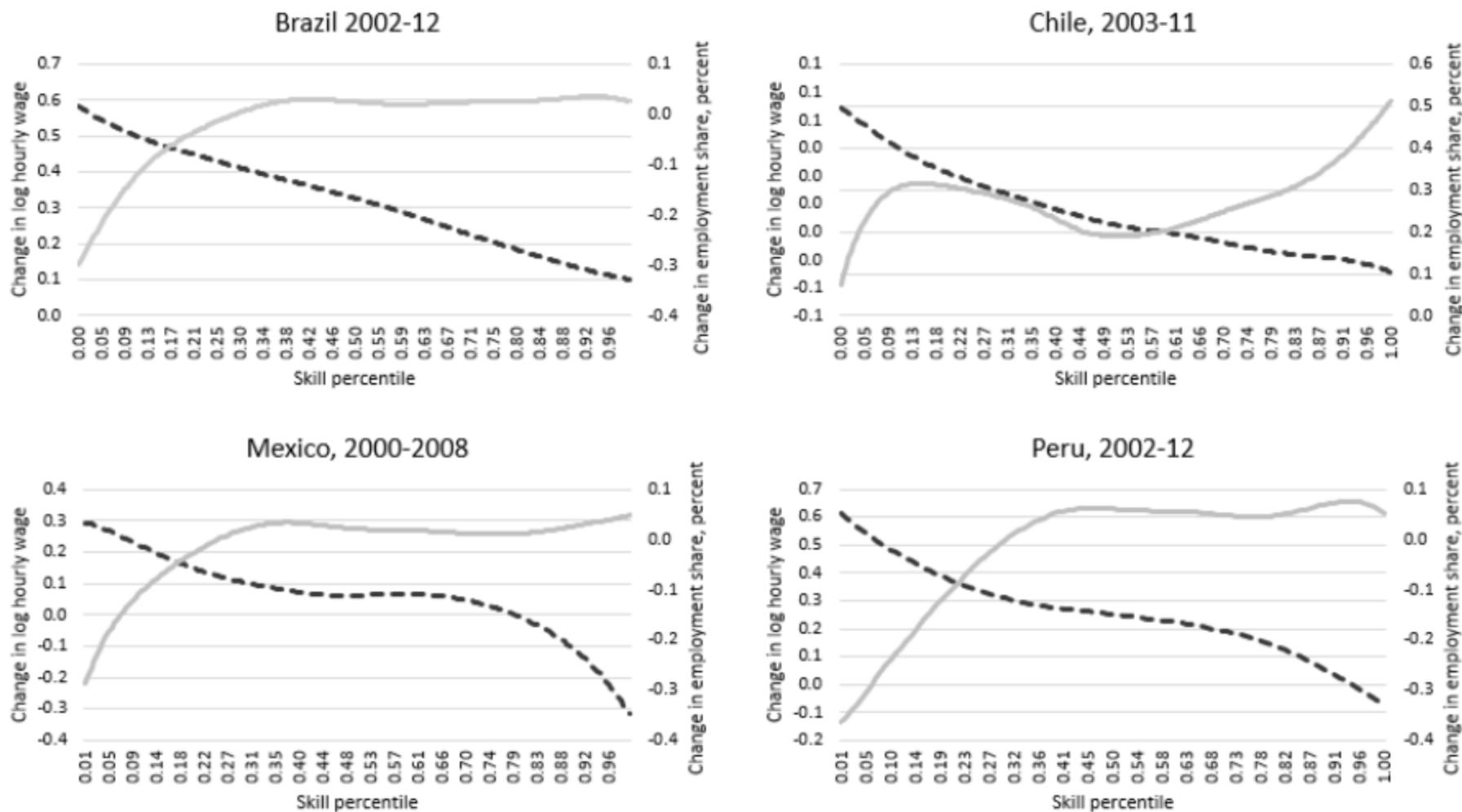
Sobre la desigualdad e inequidad

Recientemente nos hemos referido a este tema**** señalando que:

- el Perú sigue siendo el primero a nivel mundial en el incremento porcentual en los ingresos del 1% más rico durante el periodo 2000-2019, que resulta aproximadamente el *14%* ; que corresponde al periodo de la mayor tasa de crecimiento del PBI debido al *boom* del precio de los *commodities*;
- debido al Covid 19 los niveles de desigualdad y pobreza se han agravado y han retrocedido por lo menos una década;
- que el «modelo» económico en el periodo 2000-2019, de mayor crecimiento económico, ha beneficiado principalmente al estrato socio-económico más alto; es decir, de «**crecimiento sin distribución**», que se ha revelado dramáticamente durante la pandemia; así como el «libre mercado» con el predicamento de eliminación de la regulaciones por el Estado, que se ha manifestado en el comportamiento especulativo de los oligopolios privados en los servicios de salud, y de provisión de medicamentos e insumos para combatir el covid 19.

****J.E. Luyo, «Aclaraciones a : «El Perú primero, a nivel mundial.....en desigualdad»; CSD Institute, 11 marzo, 2021

Evolution of Employment and Wages by Occupation in Selected Countries

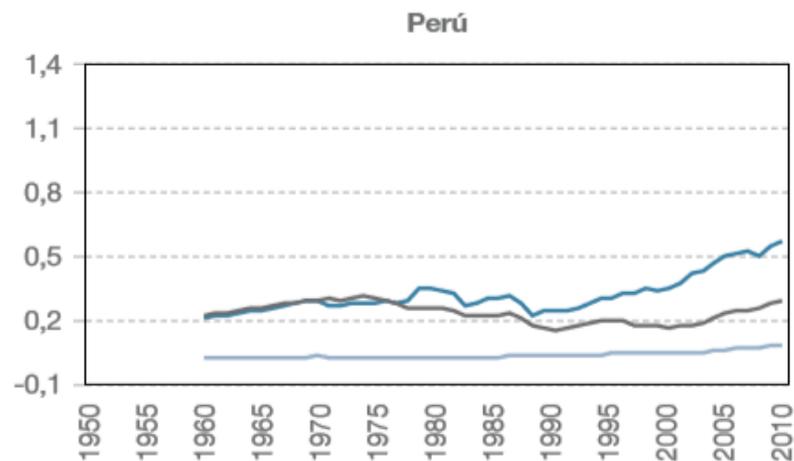
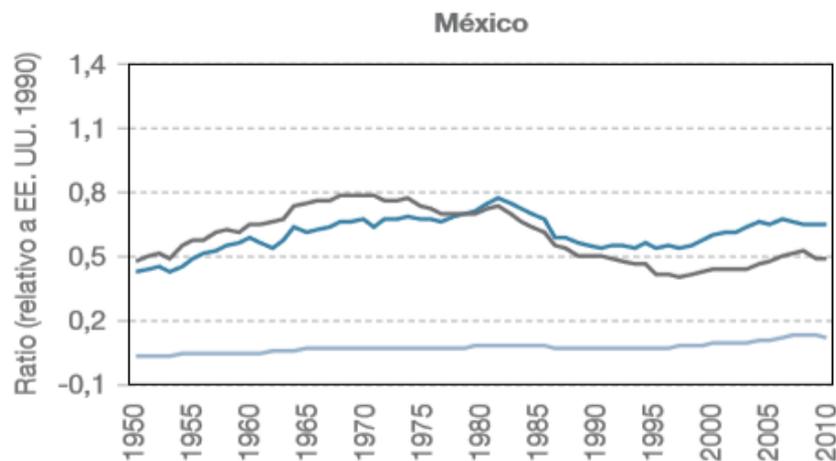
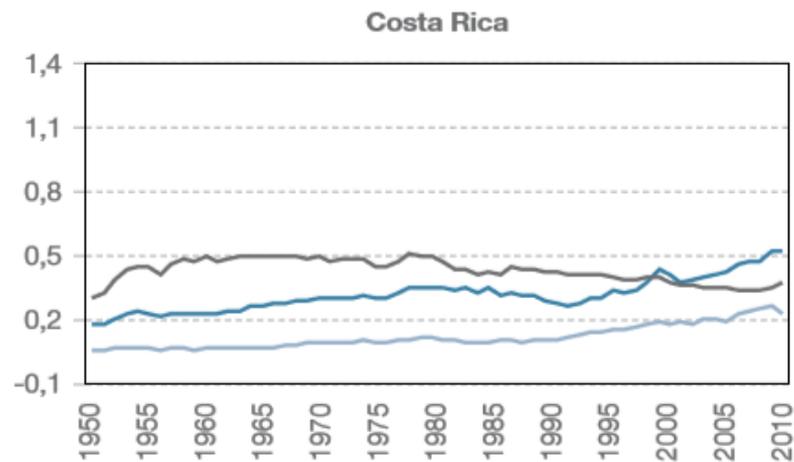
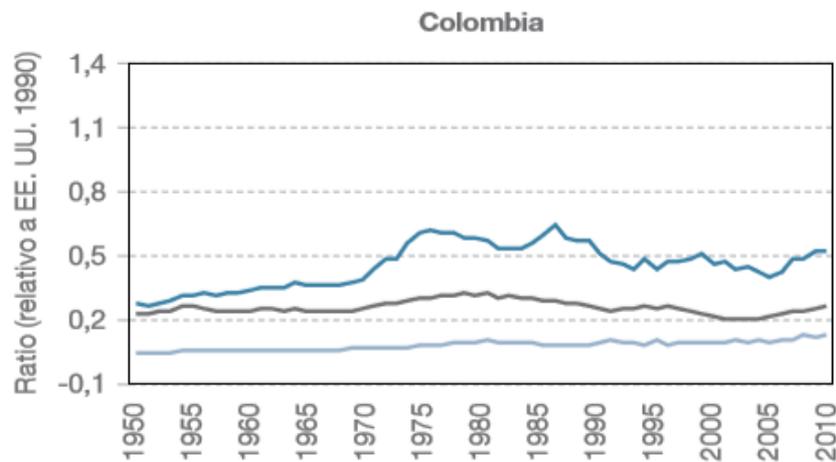


Source: J. Messina and J. Silva, IDB, 2019

--- Wage changes across occupations
 — Employment share changes across occupations

COMENTARIOS: En Perú, debajo del percentil 30 de habilidades hay pérdida de empleos, mientras que suben los salarios. En los percentiles de mayores habilidades, el empleo se ha estancado y los sueldos incluso han bajado.

Producto por trabajador en tres grandes sectores



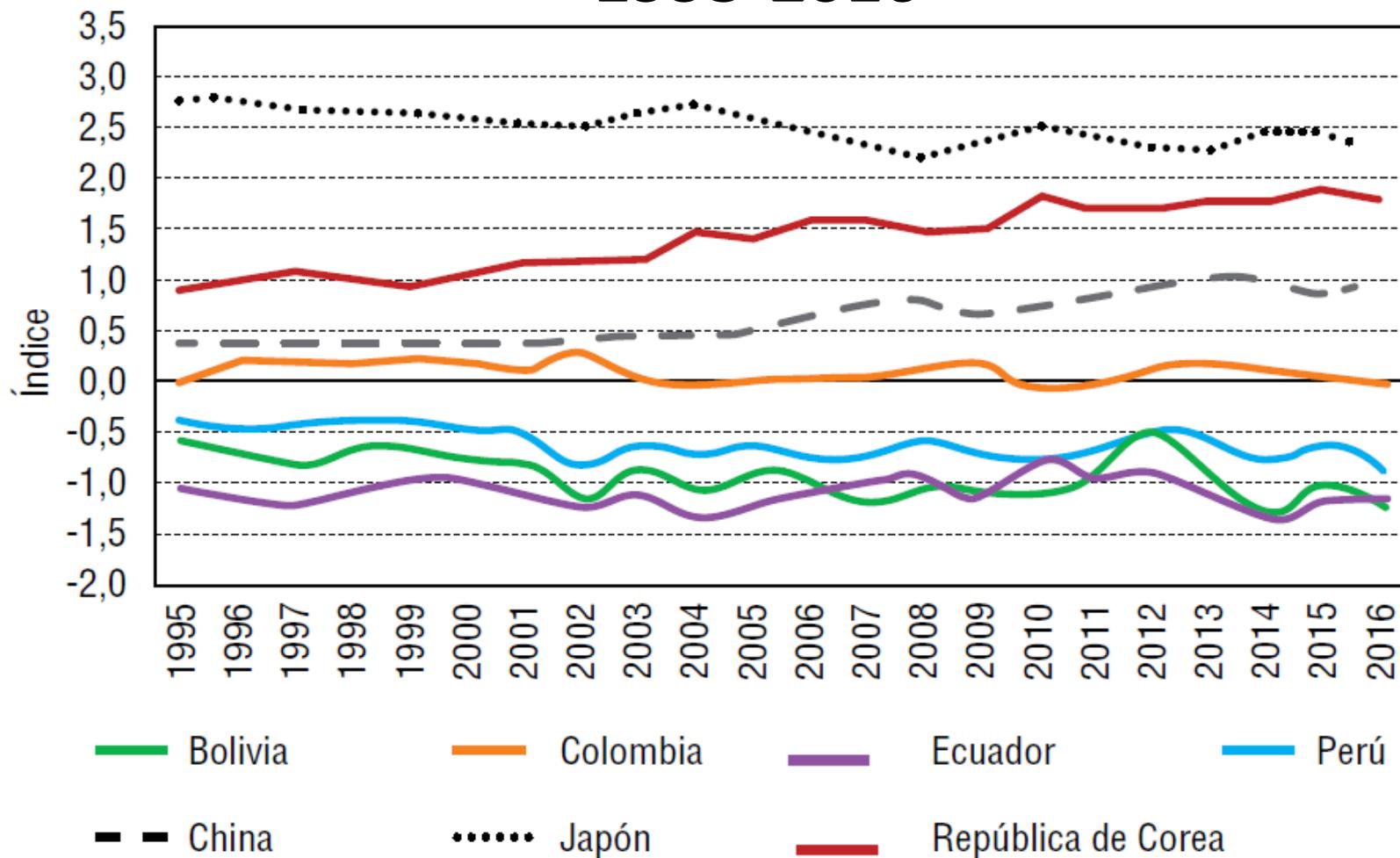
Ref.: CAF,2018

— Agricultura — Industria — Servicios

COMENTARIOS: En Perú la productividad laboral en *la industria* está principalmente *vinculada a la minería* y, en los servicios está empezando a superar su rezago con respecto a países de la región.

Nota: Los gráficos reportan el producto por trabajador en cada gran sector, en paridad de poder adquisitivo, como proporción del observado en EE.UU. en 1990.

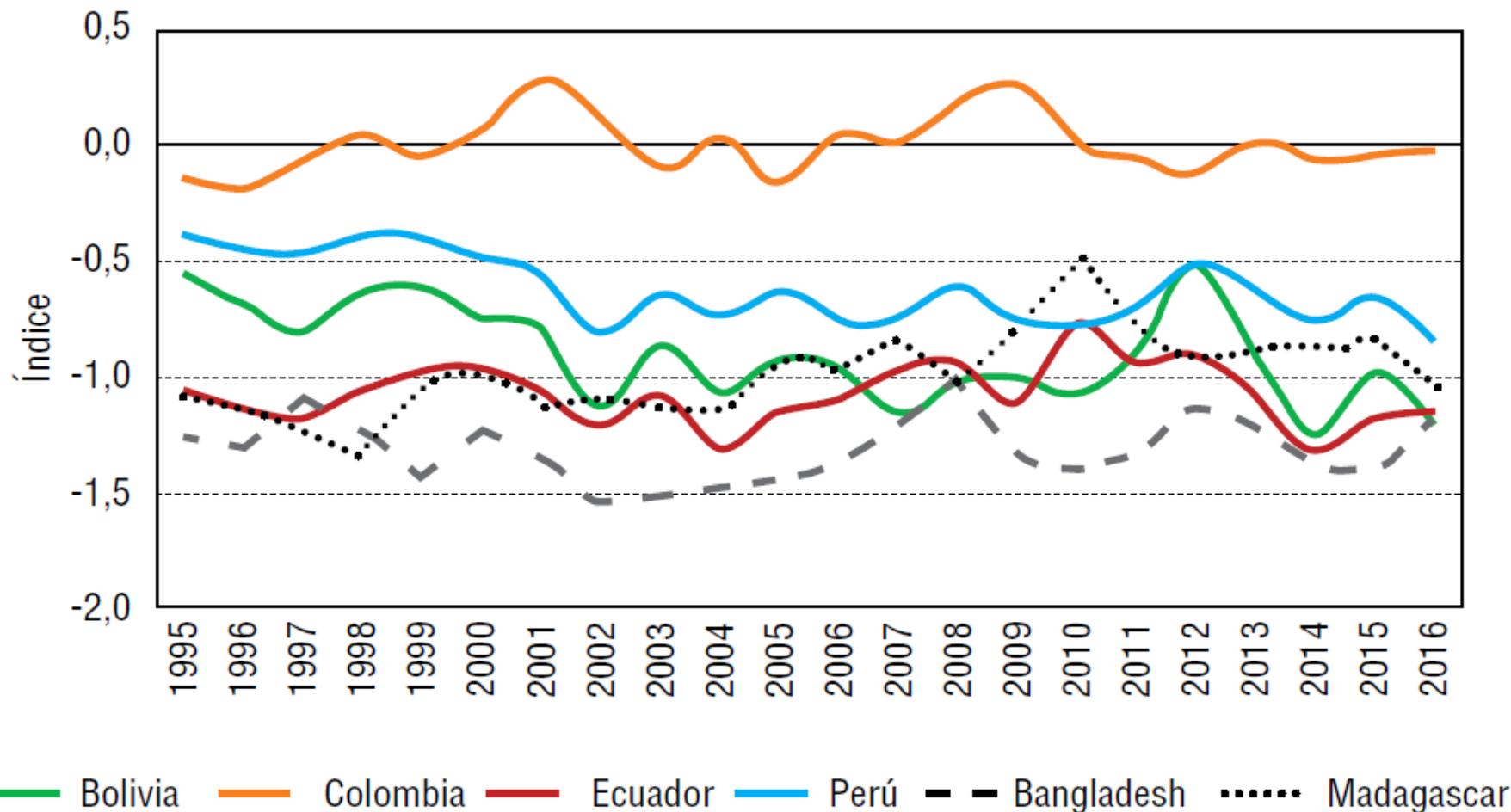
Evolución del Índice de Complejidad Económica 1995-2016



Ref.: U. Católica Boliviana (UCB)/ Fundación Hanns Seidel, 2018

COMENTARIO: Dos tendencias, de países emergentes (China, Corea) y de países en via de desarrollo (Perú, Colombia, Bolivia y Ecuador)

Situación de Bolivia, Ecuador, Perú y Colombia en el Índice de Complejidad Económica. 1995-2016

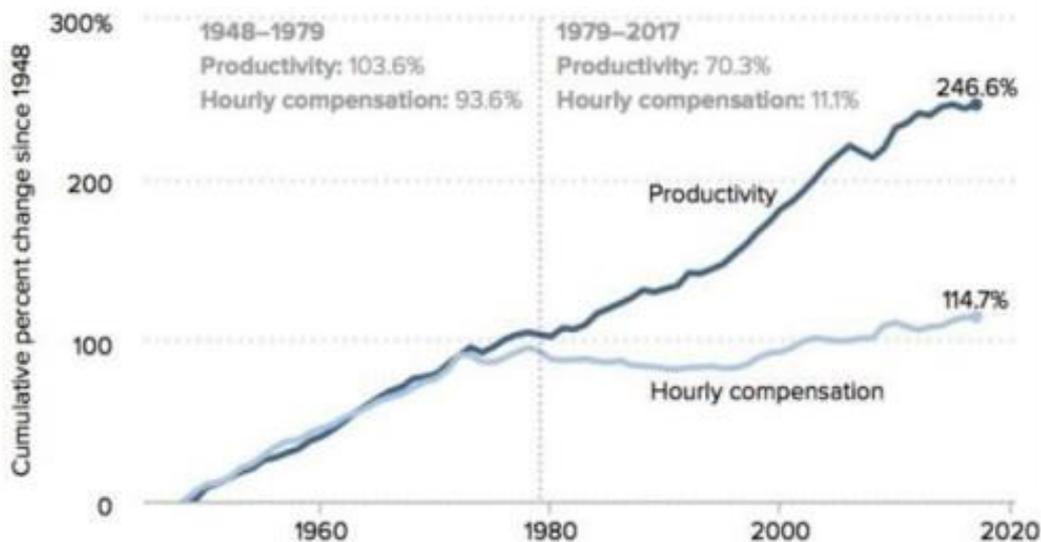


Ref.: U. Católica Boliviana (UCB)/ Fundación Hanns Seidel, 2018

COMENTARIO: Perú, en capacidades productivas de exportación de bienes, tanto en términos de *diversificación* como del grado de *sofisticación*, (ICE), ha ido cayendo a lo largo del tiempo.

Salarios y productividad en los Estados Unidos

Productivity growth and hourly compensation growth, 1948–2017



Notes: Data are for compensation (wages and benefits) of production/nonsupervisory workers in the private sector and net productivity of the total economy. "Net productivity" is the growth of output of goods and services less depreciation per hour worked.

Source: EPI analysis of Bureau of Labor Statistics and Bureau of Economic Analysis data. Updated from Figure A in Bivens et al. 2014.

Economic Policy Institute

COMENTARIOS :

desde fines de la década de 1970, terminando “la era de oro” después de la Segunda guerra mundial donde los salarios y la productividad estaban acoplados; la productividad ha aumentado en un 70,3 por ciento, pero el salario promedio de los trabajadores ha aumentado solo en un 11,1 por ciento. Que corresponde al periodo de “libre mercado” iniciado con el gobierno de Reagan iniciado en 1981.

*“no existe un vínculo necesario o automático entre la **productividad y los salarios** dentro de la economía neoliberal aún vigente, más bien hay una correlación inversa. Este fenómeno se replica también en países en desarrollo y mayor según la intensidad de “liberación del mercado”.*

El Índice de Capital Humano

Banco Mundial, 2018

Human Capital Index 2018

https://www.photius.com/rankings/human_capital_index_country_rankings_2018.html

SOURCE: The World Bank

GEOGRAPHICAL NAMES



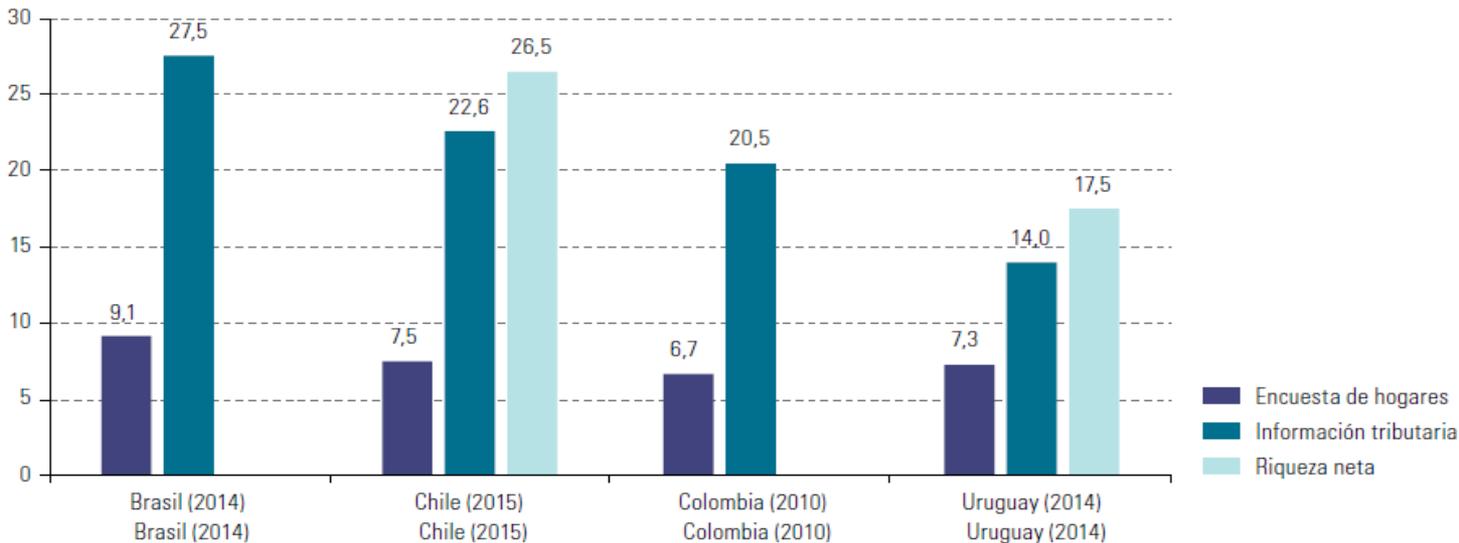
The Human Capital Index quantifies the contribution of health and education to the productivity of the next generation of workers.

Rank	Country	Score
1	Singapore	0.88
2	Japan	0.84
3	Korea, South	0.84
4	Hong Kong SAR, China	0.82
5	Finland	0.81
6	Ireland	0.81
7	Australia	0.80
8	Canada	0.80
9	Netherlands	0.80
10	Sweden	0.80
11	Austria	0.79
12	Germany	0.79
13	Slovenia	0.79
14	Czechia	0.78
15	Portugal	0.78

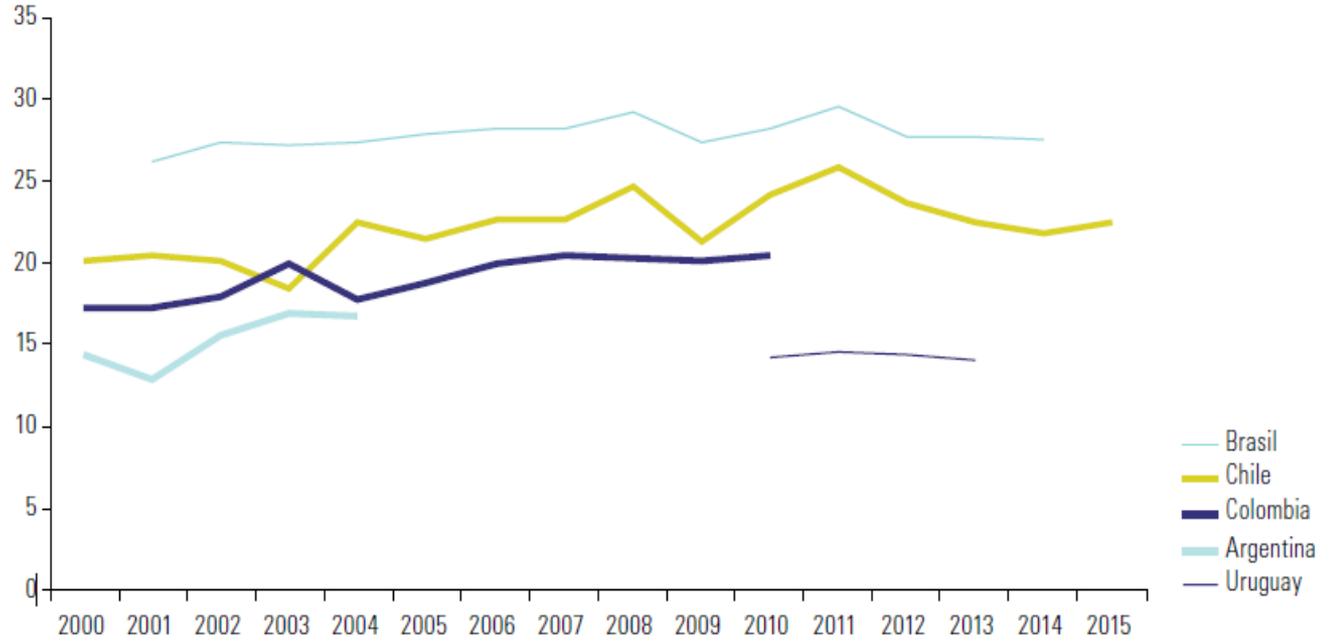
46	Chile	0.67	←
54	Albania	0.62	
54	Albania	0.62	
55	Bosnia and Herzegovina	0.62	
56	Costa Rica	0.62	←
57	Malaysia	0.62	
58	Montenegro	0.62	
59	Oman	0.62	
60	Argentina	0.61	←
61	Georgia	0.61	
62	Mexico	0.61	←
63	Qatar	0.61	
64	Trinidad and Tobago	0.61	
65	Azerbaijan	0.60	
66	Ecuador	0.60	←
67	Romania	0.60	
68	Thailand	0.60	
69	Uruguay	0.60	←
70	Colombia	0.59	←
71	Iran	0.59	
72	Peru	0.59	←
73	Kuwait	0.58	
157	Chad	0.29	

Participación del 1% más rico en el (%) total del ingreso y la riqueza

Fuente: CEPAL, 2019



COMENTARIOS:
 La *desigualdad (GINI)* está *subestimada* en la *EH*.
 El 1% más rico crece aparentemente poco



Economía peruana : situación actual y perspectivas

CRÉDITOS OTORGADOS MEDIANTE REACTIVA PERÚ

(Millones de S/)

	Créditos Otorgados 1/	Cancelados 2/	Amortizados 3/	Ratios 4/ (%)			Saldo Jul.21
				Cancel.	Amort.	Total	
Total	58 374	4 566	2 749	7,8	4,7	12,5	51 058
Por segmento de crédito							
Corporativo y grande	19 993	3 701	1 264	18,5	6,3	24,8	15 028
Mediana	28 109	717	1 326	2,6	4,7	7,3	26 065
Pequeña y micro	10 272	149	159	1,4	1,6	3,0	9 964

1/ Estimado a partir del RCC.

2/ Empresas cuyo saldo de crédito Reactiva se reduce a cero después de haberlo recibido.

3/ Empresas cuyo saldo de crédito Reactiva se reduce después de haberlo recibido.

4/ El ratio representa el monto de créditos amortizados y/o cancelados sobre el total de créditos otorgados.

Fuente: RCC.

Ref-: BCRP, set. 2021

COMENTARIOS: más del 82% del monto total (58,374 millones de S/.) de créditos se otorgaron a empresas corporativa y grande y medianas. Muy lejos de cumplir sus objetivos iniciales de beneficiar a 350 mil empresas, y menos, alcanzar a 314 mil mypes con los primeros 30,000 millones de soles (Gestion, 30-03-2020). **No se cumplieron** estos objetivos; es decir el resultado fue al revés; si consideramos que, *ComexPeru* en su Informe Anual 2020 dice que: en el 2020 se registraron *3,1 millones de mypes* con *4.5 millones* de trabajadores, resultando 48.8% y 48.6% menos respectivamente que en 2019, lo que demuestra el gran impacto de la pandemia y, que también representan el 95% de los empleadores en el país.

WALDO MENDOZA BELLIDO

Profesor del Departamento de Economía de la PUCP

¿Qué está pasando en el Congreso de la República?

EL PODER LEGISLATIVO NO PARECE ENTENDER CÓMO OPERA REACTIVA PERÚ, NI QUE ESTAMOS EN LA PEOR CRISIS ECONÓMICA DESDE LA GUERRA CON CHILE.

El Fondo Monetario Internacional (FMI) acaba de estimar que el PIB del Perú se caerá un 14% en este año, "con un riesgo a la baja significativo, vinculado a los desafíos nacionales y mundiales para controlar la pandemia". El principal desafío nacional en este momento es potenciar Reactiva Perú (RP) y anular las iniciativas del Congreso de la República respecto a las empresas del sistema financiero (ESF), que pueden provocar una grave crisis financiera.

RP es la respuesta de política macroeconómica más potente en la historia del Perú, acordada entre el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF). Es una política monetaria-fiscal no convencional y surgió porque, en las condiciones actuales, de caída brutal del nivel de actividad económica, se requería de una política de ese calibre.

Si el BCRP se hubiese limitado a usar sus instrumentos convencionales, reduciendo la tasa de interés y la tasa de encaje bancario, solo hubiera podido convertir en abundante y barato la disponibilidad de dinero para las ESF (bancos, financieras, cajas municipales y rurales). Pero esta abundancia hubiera sido teórica, pues las ESF

no habrían encontrado clientes saludables a quienes prestar. Aquí es cuando aparece el MEF y les dice a los bancos que presten con confianza, pues esos créditos tienen la garantía del Gobierno Nacional, entre 80% (empresas más grandes) y 98% (empresas más pequeñas). Para este propósito, el BCRP dispone de S/ 60,000 millones, que servirán para alimentar el capital de trabajo de las empresas.

El programa ha sido superexitoso, por donde se le mire. En primer lugar, el BCRP ya prestó los primeros S/ 30,000 millones a las ESF, a 0.5% anual, y estas ya las han prestado a las empresas, a plazos de hasta tres años, con un año de gracia, a 1.1% anual, en promedio, la tasa más baja de la historia del Perú. En segundo lugar, el crédito se ha hecho a través de 23 ESF, ha llegado a 84,000 empresas, de las cuales el 91% son micro y pequeñas empresas (MYPE). Las MYPE están recibiendo estos créditos a 1.9% promedio anual, cuando antes pagaban entre 25% y 40%.

En tercer lugar, el impacto macroeconómico ha sido enorme. Solo en un mes y medio, RP ha inyectado en la economía 4 puntos del PIB, 1.5 puntos más de lo que el MEF gastará en todo el año en la lucha contra la pandemia. Y cuando se coloquen los S/ 60,000 millones, se habrán inyectado 8



¿Es consciente el parlamento de que está legislando en favor de los ricos?

"Si se reduce la tasa de interés, aumentarán los que quieren prestarse, (las empresas y las familias) y disminuirán los que quieren prestar (entidades del sector financiero)".

puntos del PIB. Dados estos excelentes resultados, RP debería ampliarse inmediatamente.

¿Qué hubiera pasado si RP no se hubiera creado? Uno, dadas nuestras políticas de confinamiento, de las más severas en el mundo, la tasa de quiebras de empresas hubiera sido muy alta. Dos, las empresas hubieran dejado de pagar sus deudas, la car-

tera morosa hubiese saltado al cielo, y podría haberse generado una crisis bancaria. Tres, con empresas y ESF quebradas o a un punto de estancamiento, la caída del PIB en este año hubiera sido más dura y la recuperación muy complicada. El rol del BCRP, el MEF y las ESF ha sido entonces importantísimo en evitar un colapso mayor.

El Congreso de la República no parece entender cómo opera RP, ni que estamos en la peor crisis económica desde la Guerra con Chile, ni cómo funciona el sistema financiero. Solo así se explica que haya un propósito en el hilo de los proyectos de ley, uno que dispone el control de las tasas de interés máximas en el sistema financiero, y otro que propone condonar intereses de la deuda bancaria.

Las propuestas son pésimas. Primero, porque ya se practican en el Perú, en los ochenta, con resultados calamitosos. Segundo, no existe ningún ejemplo en el mundo de que hayan funcionado bien. Tercero, no hay un solo economista que haya podido defenderlas razonablemente.

La explicación del curso básico de Economía es muy sencilla. Si se reduce la tasa de interés, aumentarán los que quieren prestarse, las empresas y las familias, y disminuirán los que quieren prestar. Las ESF, y pasará lo que ha pasado en el Perú de los ochenta y lo que pasa

siempre en el mundo: el racionamiento crediticio. Las ESF elegirán a las empresas y familias más pudientes, que recibirán el crédito barato, y le dirán al resto, MYPE y familias pobres, que hagan su cola. Como estas necesitan el crédito, y no pueden esperar, se prestarán en el mercado informal, donde les cobrarán el doble o el triple de lo que ahora pagan.

Por otro lado, si se condonan los intereses de la deuda, las ESF dejarán de percibir ingresos por varios meses y las más pequeñas, que son las que tienen problemas de liquidez, podrán quebrar, y dejarle todo el mercado a las ESF grandes.

¿Es consciente el Congreso de que está legislando en favor de los ricos? Allí no termina la historia. Los depositantes, ante las señales de resquebrajamiento de la salud del sistema financiero, reaccionarán como lo hacen en todo el mundo, como lo hicieron en el Perú de los ochenta: empezarán a hacer su cola para retirar sus depósitos. Lo último que nos faltaba, una corrida bancaria.

¿Por qué el Congreso tiene este tipo de iniciativas? ¿Qué los impulsa a hacer políticas en contra de los más vulnerables? ¿Cuál es la parte de mi explicación que no se entiende?

ALGUNAS ACLARACIONES

El articulista, exmiembro del directorio del BCRP, expresa en Gestión de ayer 30 de junio, que:

- 1) la política macroeconómica no-convencional adoptada, ha sido coordinada con el MEF;
- 2) la responsabilidad de dar confianza a los bancos fue del MEF, dando la garantía del Gobierno para respaldar los créditos de las mypes hasta el 98% y el 80% a las más grandes;
- 3) la responsabilidad del BCRP es de prestar los primeros 30,000 millones a las ESF a fijando 0.5% anual);
- 4) los préstamos de las ESF a las empresas a una tasa de 1.1% anual en promedio;
- 5) los préstamos llego al 91% de las mypes, que están recibiendo a 1.9% anual, en promedio;
- 6) dados los excelentes resultados, el RP debe ampliarse inmediatamente.

SE ACLARA QUE (según Informe BCRP, junio 2020) :

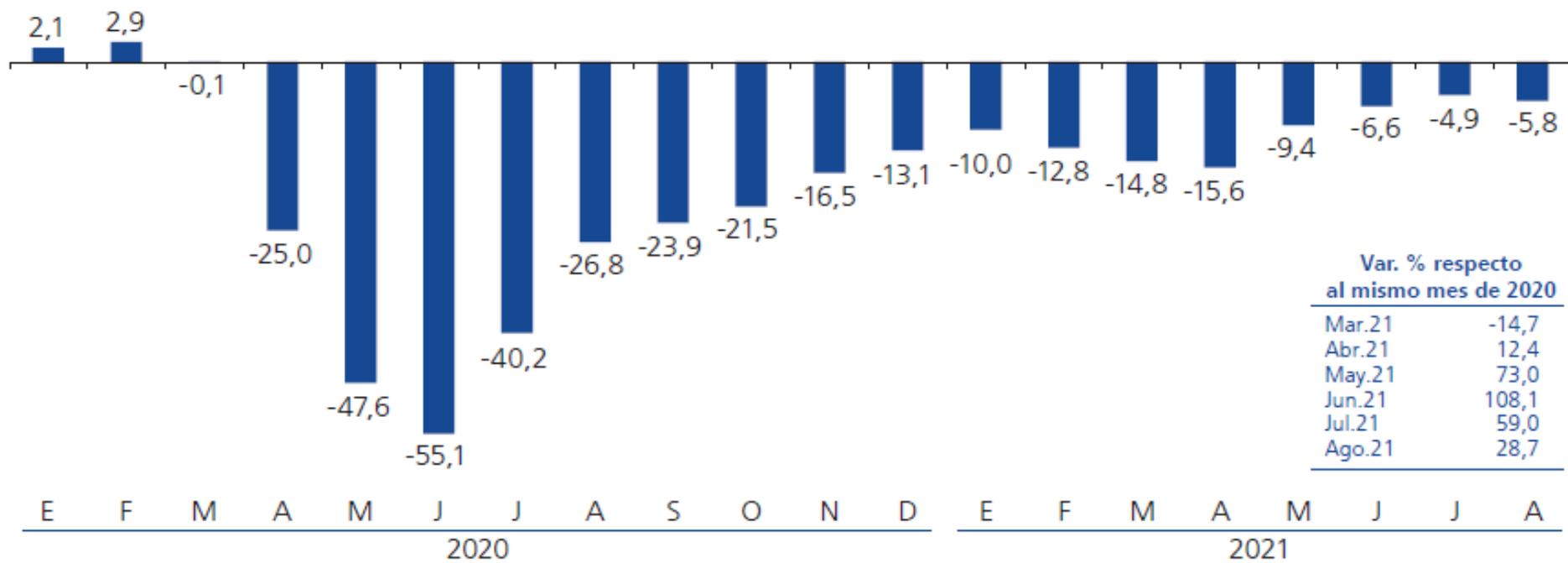
- El BCRP diseñó el RP y compartió responsabilidades con el MEF (que garantizaba los créditos) .
- El BCRP fijó el 0.5% anual, siendo la tasa referencial **0.25%** anual dictada por el mismo ente .
- no se dice (punto 4) que el **1.1%** (0.79 a 1.49%) de interes promedio, corresponde a las grandes empresas (con créditos entre 5 y 10 millones de soles).
- el número de mypes (punto 5) beneficiadas, oculta que hay 3.2 millones mypes formales y, que el **3.4%** (grandes empresas) recibió el **51%** de todos los fondos de RP, las medianas (26.4%) el **31%** y, las mypes (70.2% en número) **solo recibió el 18%** del total RP.;
- más aún, (en el punto 5) también dice erróneamente e intencionalmente que las mypes están recibiendo un interés de 1.9% anual en promedio; siendo realmente para las microempresas (préstamos hasta S/.10,000) el **3.41%** (2.5 a 3.6 %) .
- Los excelentes resultados (pto. 6) han sido para las empresas grandes, algunas con problemas judiciales.

LinkedIn, Lima, 01 julio 2020.

Dr. Jaime E. Luyo

PEA OCUPADA DE LIMA METROPOLITANA, TRIMESTRE MÓVIL

(Var. % respecto al mismo mes de 2019)

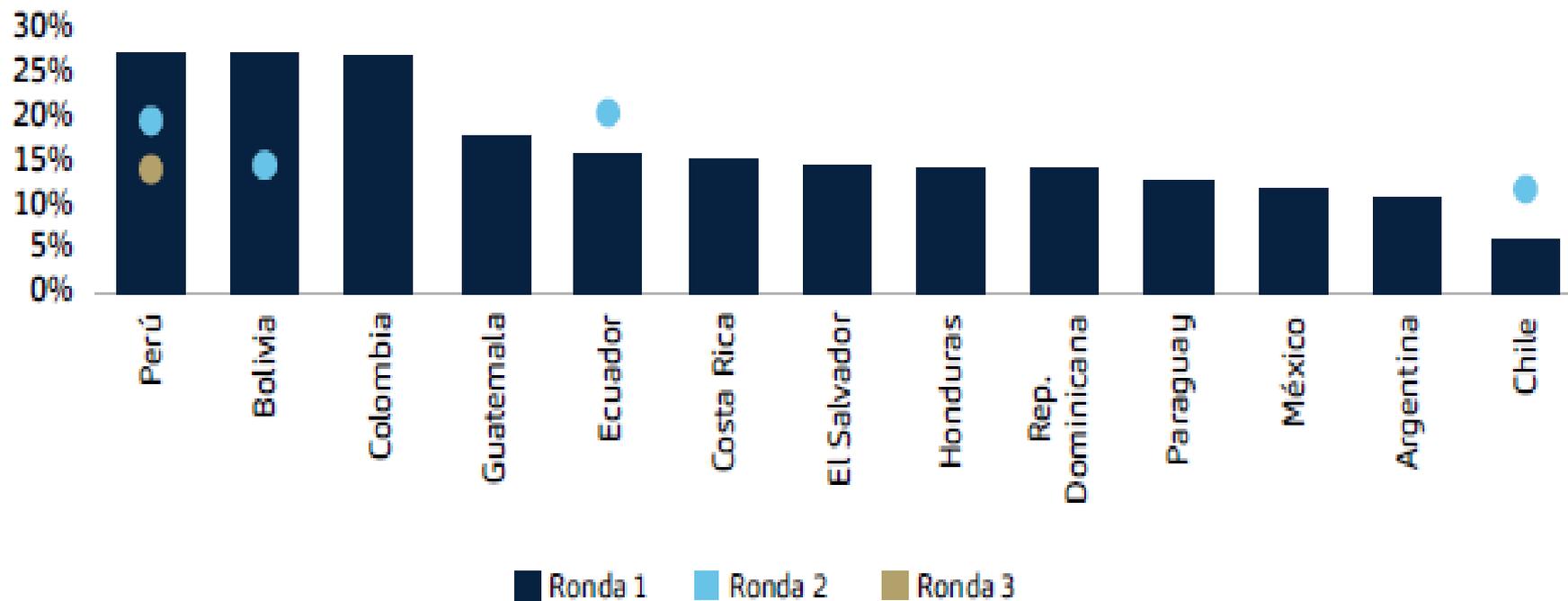


Fuente: INEI.

BCRP

COMENTARIOS : se observa que, el impacto de las medidas de auto-recesión y sanitarias extremas tuvieron efectos muy negativos en la economía y la mortalidad : **primeros a nivel mundial en caída del PBI y en muertos/millón.**

% de trabajadores que perdieron el empleo durante la cuarentena (mayo, junio y julio 2020)



Fuente: Banco Mundial (2020).

Nota: Las encuestas se desarrollaron en tres rondas, correspondientes a los meses de mayo, junio y julio del 2020.

Perú: Población ocupada en empleo informal, según principales características, 2008, 2017 y 2018

(Porcentaje)

Rama de actividad	Empleo informal			Categoría de ocupación	Empleo informal		
	2008	2017	2018		2008	2017	2018
Total	79,2	72,5	72,4				
Agricultura/Pesca/Minería	96,4	94,4	94,0				
Manufactura	72,1	63,2	61,9	Independiente 2/	88,3	83,8	85,6
Construcción	81,6	79,1	77,4	Dependiente 3/	62,1	55,5	53,8
Comercio	80,7	72,3	73,0	Trabajador Familiar no remunerado	100,0	100,0	100,0
Transportes y Comunicaciones	84,4	78,3	80,8	Trabajador del hogar	98,5	92,4	91,7
Otros Servicios 1/	62,1	54,9	54,5				

Tamaño de empresa	Empleo informal			Condición de pobreza	Empleo informal		
	2008	2016	2018		2008	2017	2018
De 1 a 10 trabajadores	92,4	88,2	85,3				
De 11 a 50 trabajadores	68,1	56,9	50,5	Pobre	94,9	93,9	94,0
De 51 y más	30,3	22,5	17,6	No pobre	71,1	67,7	67,8

1/ Incluye: las ramas de actividad de Electricidad, Gas y Agua, Intermediación Financiera, Actividades de Servicios Sociales y de Salud, otras activ. de serv. Comunitarias, Sociales y Personales y Hogares Privados con Servicio Doméstico.

2/ Incluye: trabajador independiente y empleador o Patrono.

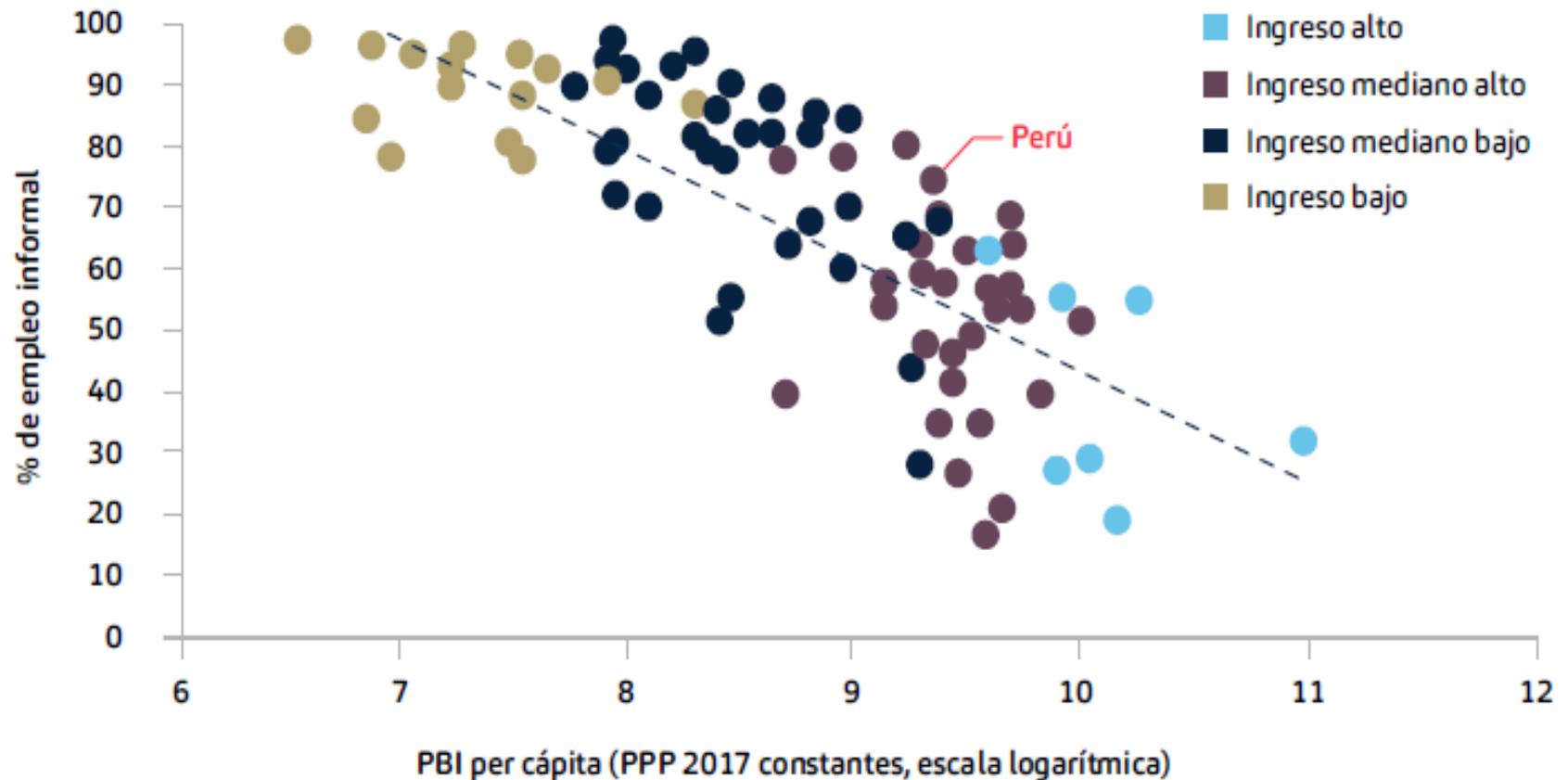
3/ Incluye: Empleado y obrero.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática- Encuesta Nacional de Hogares.

COMENTARIOS:

- El empleo informal está concentrado en la agricultura/pesca/minería, **94%**, y en transportes y comunicaciones, **80.8%**, y en las microempresas, **85.3%**.
- La **informalidad** está fuertemente vinculada a la condición de **pobreza** (**94%**) en el país.
- El trabajador **familiar no remunerado** es el signo de la pobreza en el país y que afecta a las mujeres principalmente. Así como el **trabajador del hogar**, que es rezago de costumbres coloniales en el país.

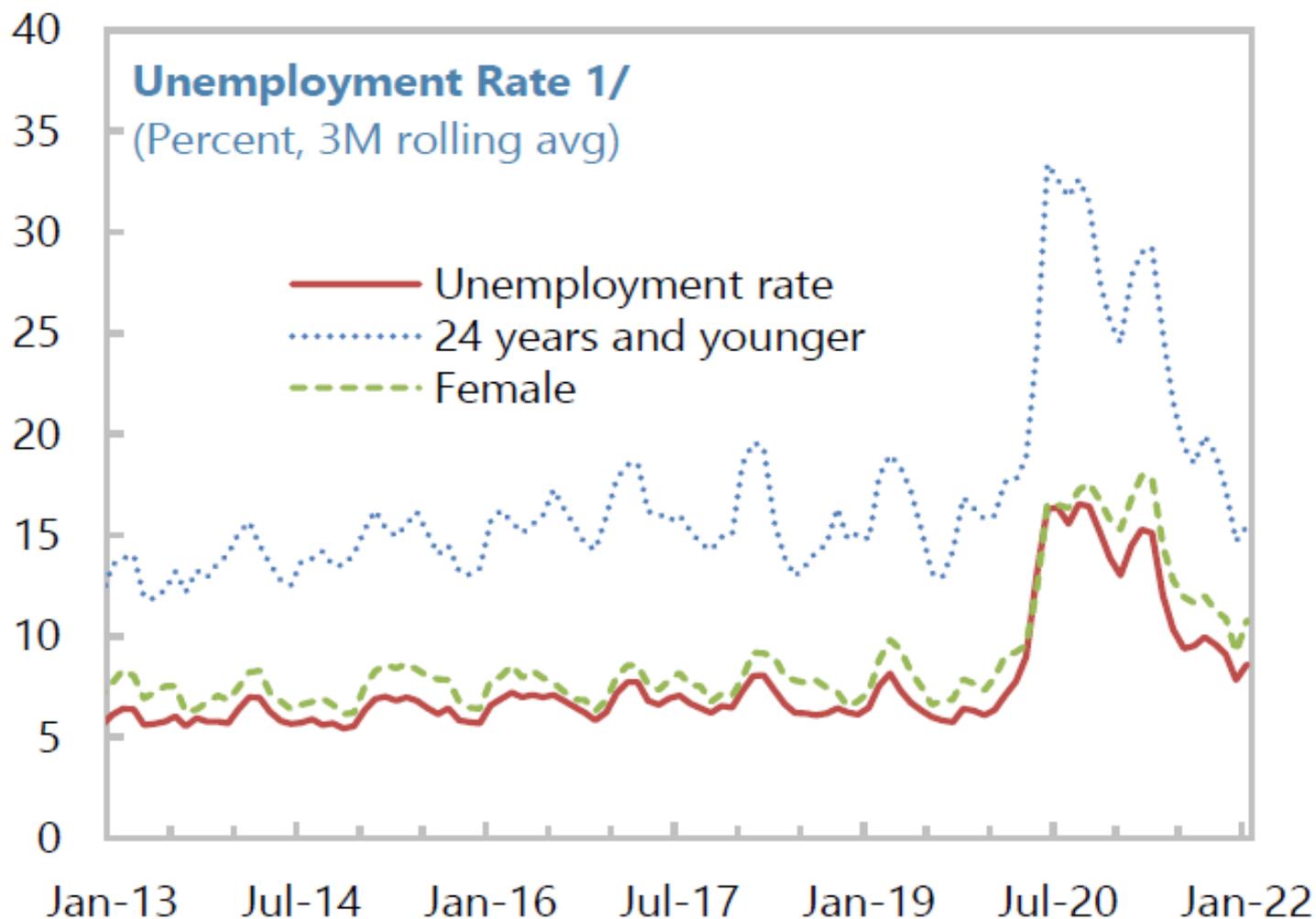
Informalidad por países y nivel de ingreso



Fuente: Bases de datos de Ilostat (2018) y Enaho (2019).BM (2021)

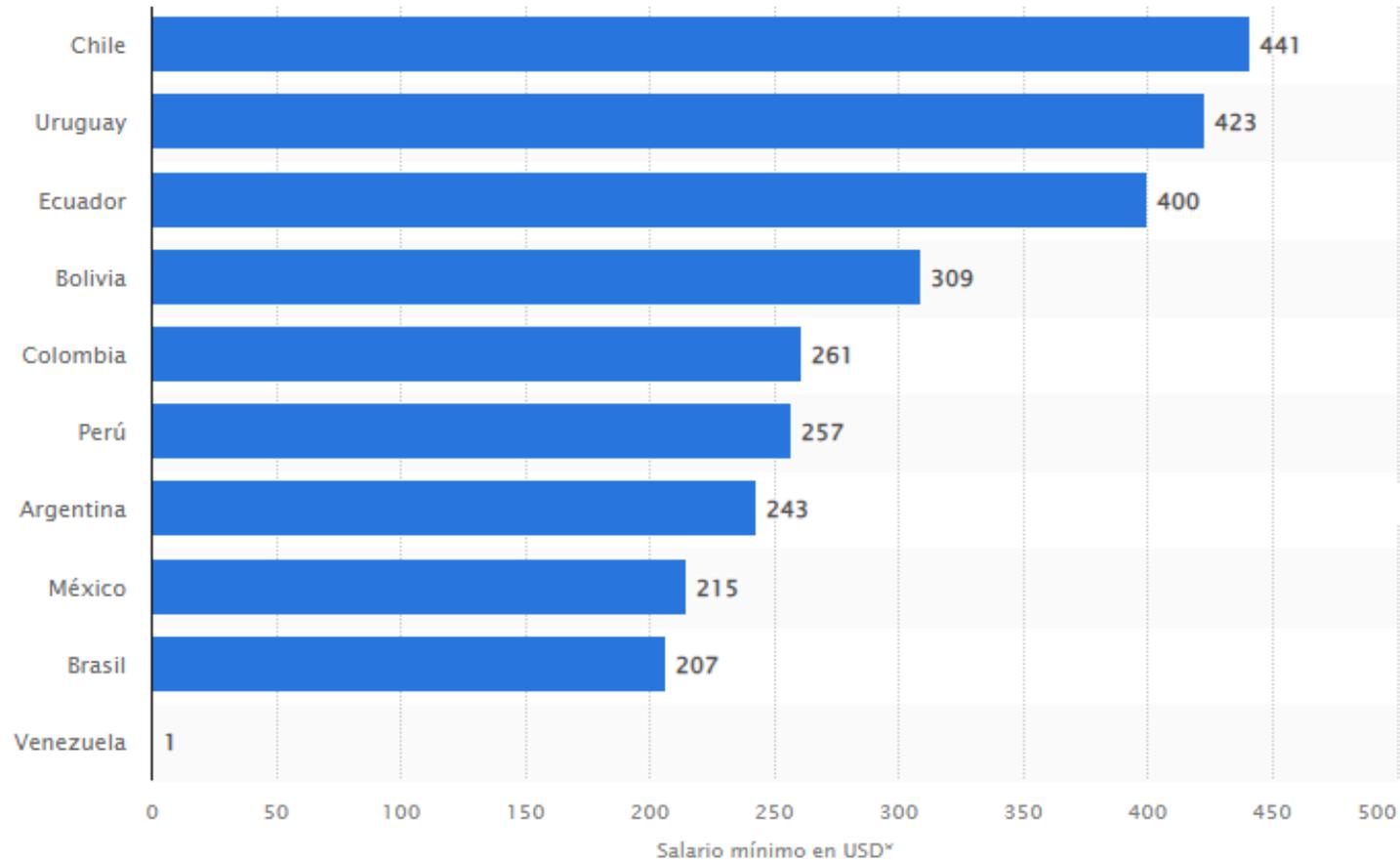
NOTA: según el Banco Mundial, la informalidad en el Perú es 20 puntos mayor de lo que predice su nivel de PBI/cápita. El aumento de la formalidad laboral al 45% podría traducirse en un incremento del 20% en el producto.

El desempleo en Lima metropolitana



Sources: National authorities; and IMF staff calculations.
1/ Unemployment rates correspond to Metropolitan Lima.
2/ Inflation values correspond to Metropolitan Lima.

Sueldo mínimo en Latinoamérica en el 2021 (en US\$)



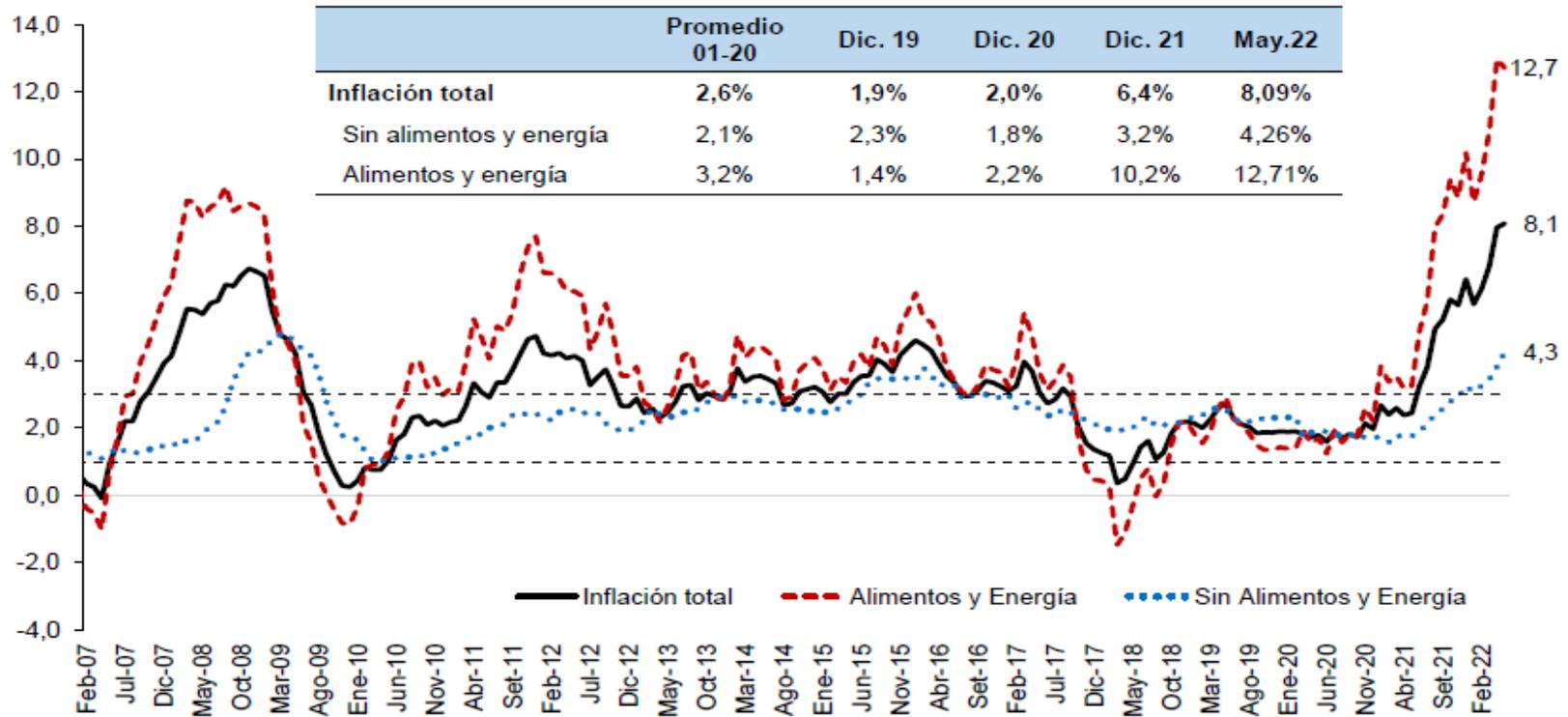
© Statista 2021

COMENTARIO : el sueldo promedio mensual formal en el sector privado, en valores reales, se ha mantenido prácticamente igual en la última década

Ref. :Estadísticas del BCRP.

INFLACIÓN, 2007-2022

(En variación % 12 meses)



Fuente: INEI, BCRP.

Variación de los Índices de Precios

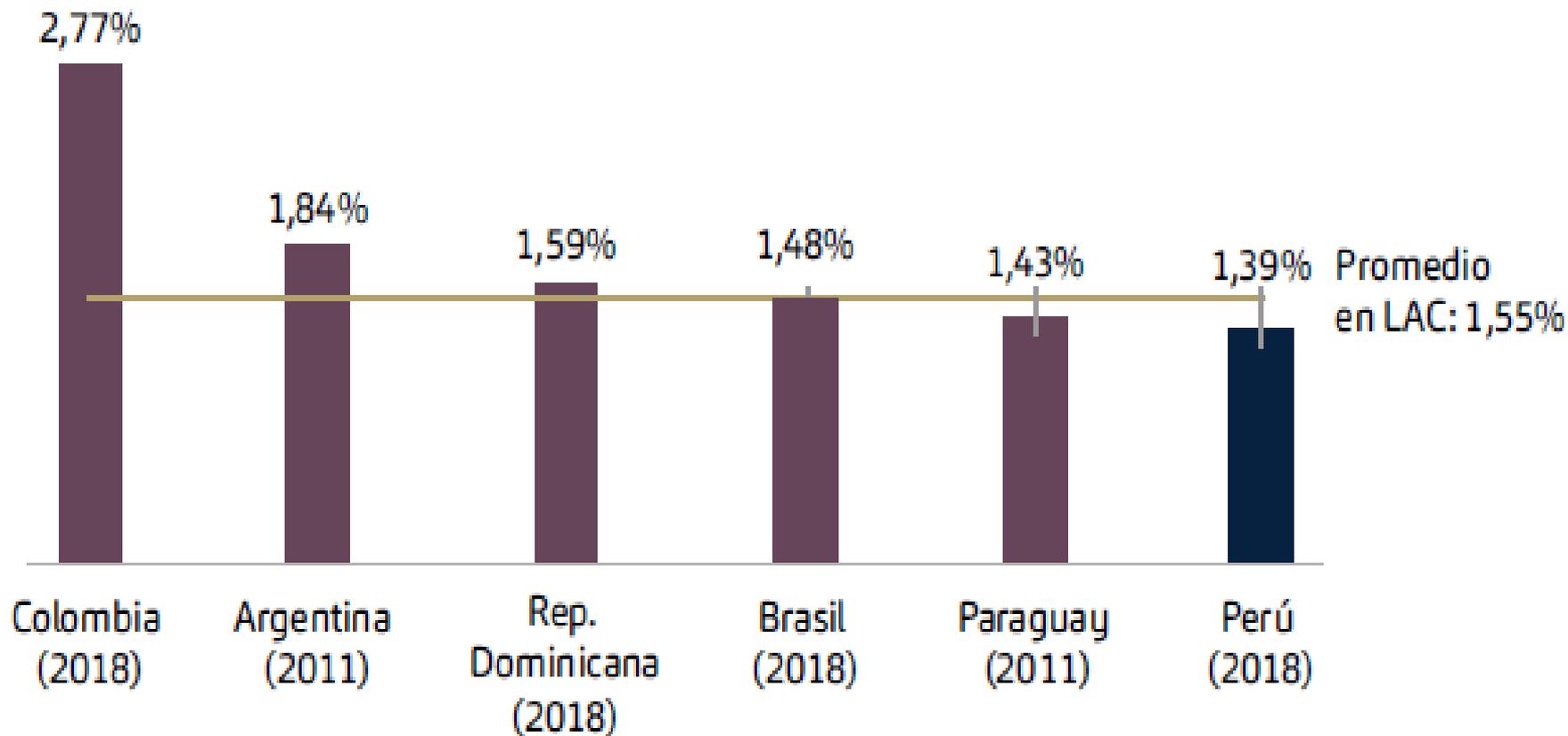
Junio 2022

Índice de Precios	Junio	Ene. - Jun.22	Jul.21 - Jun.22
Al Consumidor a nivel Nacional	1,03	4,60	9,32
Al Consumidor de Lima Metropolitana	1,19	4,44	8,81
Al Por Mayor a nivel Nacional	0,38	5,44	12,11
Maquinaria y Equipo 1/	-0,50	-3,44	1,83
Materiales de Construcción 1/	0,20	5,32	13,88

1/ Lima Metropolitana

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

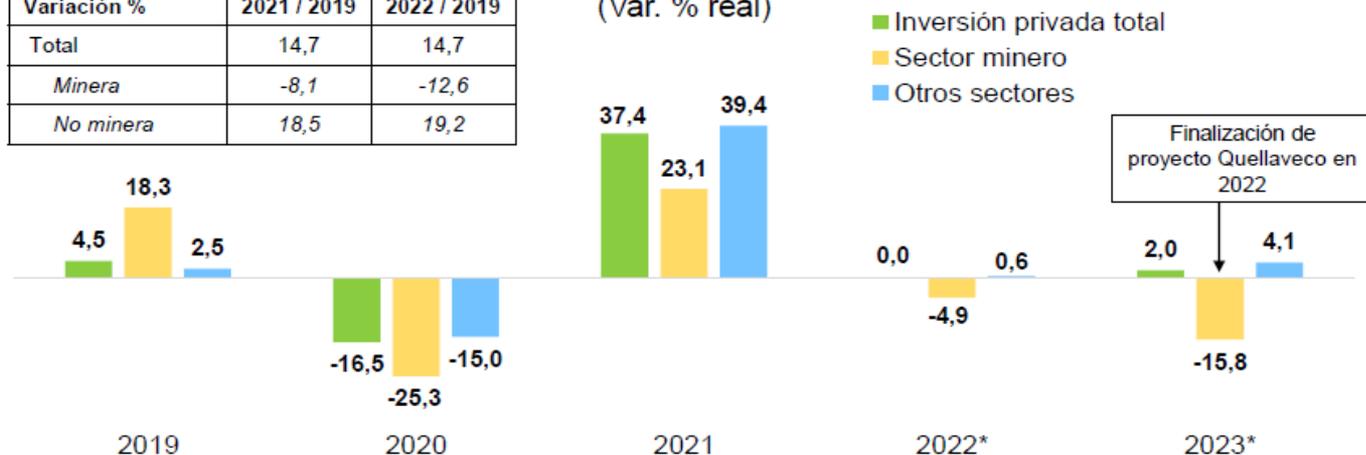
Gasto en asistencia social como porcentaje del PIB en países de renta media alta de LAC



Fuente: Aspire. Banco Mundial 2021

Variación %	2021 / 2019	2022 / 2019
Total	14,7	14,7
Minera	-8,1	-12,6
No minera	18,5	19,2

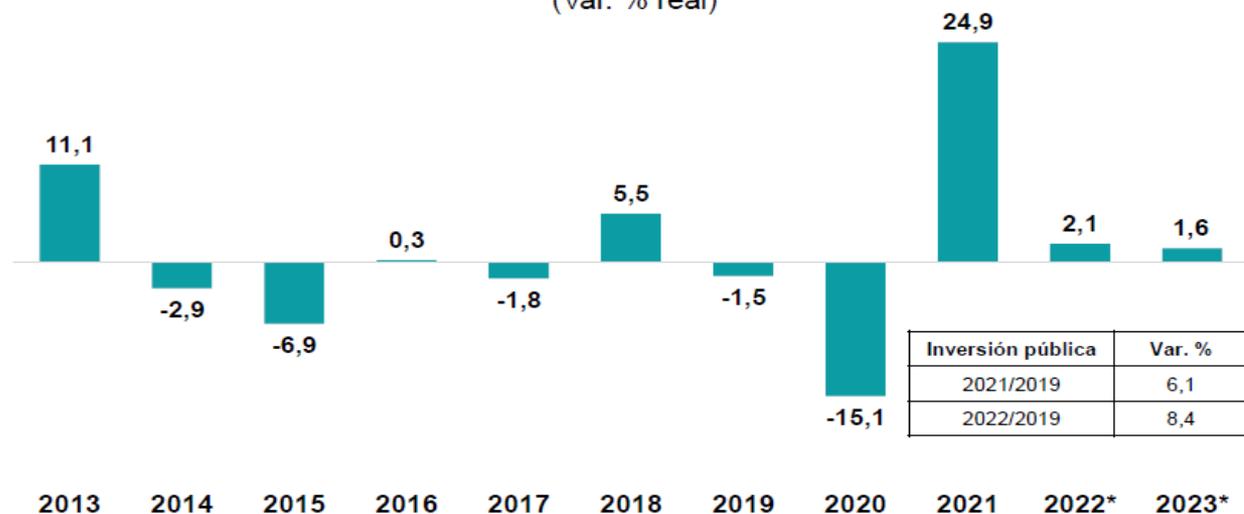
Inversión Privada (Var. % real)



Inversión privada: En millones de US\$	2019	2020	2021	2022*	2023*
Total	41 774	34 397	46 320	50 782	53 835
Minera	5 909	4 327	5 238	5 500	4 800
No minera	35 865	30 070	41 081	45 283	49 035

*Proyección
Fuente: MINEM y BCRP.

Inversión Pública (Var. % real)

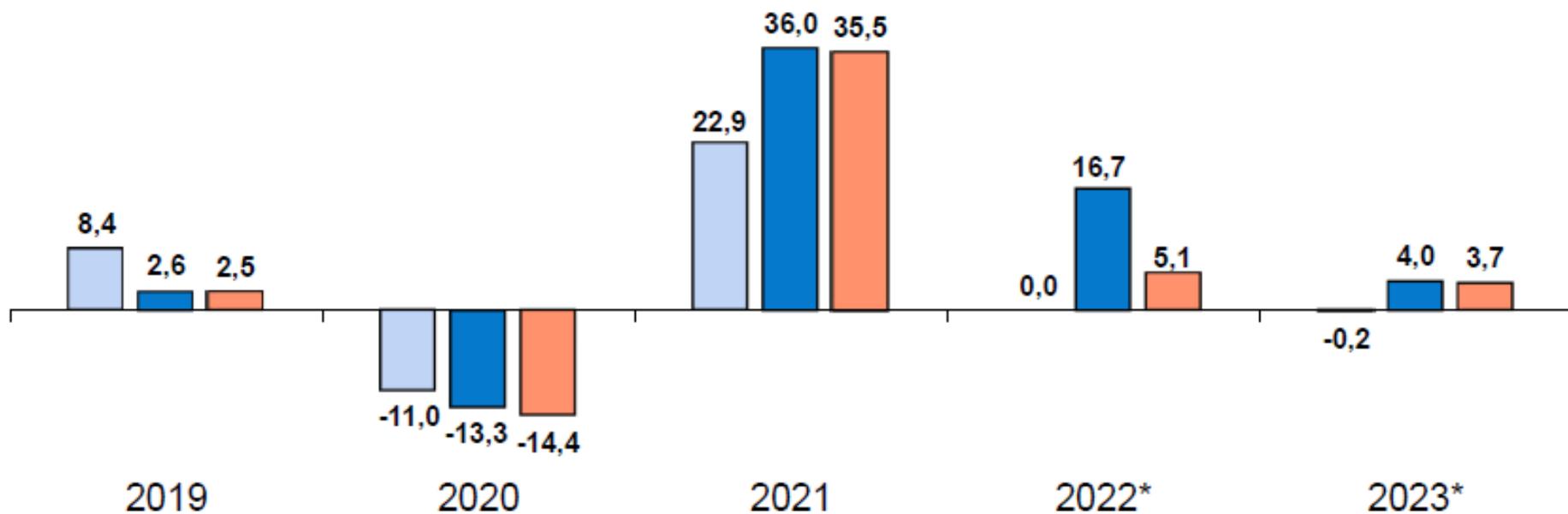


Inversión pública	Var. %
2021/2019	6,1
2022/2019	8,4

*Proyección.
Fuente: BCRP.

INGRESOS POR IMPUESTO A LA RENTA E IGV (Var. % real)

■ Renta a personas naturales ■ Renta a personas jurídicas ■ IGV



*Proyección.
Fuente: BCRP.

INGRESOS CORRIENTES DEL GOBIERNO GENERAL

(Porcentaje del PBI)

	2020	2021*			2022*	
		1er Sem.	RI Jun.21	RI Set.21	RI Jun.21	RI Set.21
INGRESOS TRIBUTARIOS	13,3	16,6	15,0	15,6	15,7	15,5
Impuesto a la renta	5,3	7,1	5,8	6,0	6,4	6,2
Impuesto General a las Ventas (IGV)	7,7	8,8	8,5	8,7	8,5	8,6
Impuesto Selectivo al Consumo (ISC)	1,0	1,1	1,0	1,0	1,0	1,0
Impuesto a las importaciones	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Otros ingresos tributarios	1,5	1,8	1,8	2,1	1,8	1,9
Devolución de impuestos	-2,4	-2,3	-2,2	-2,3	-2,2	-2,3
INGRESOS NO TRIBUTARIOS	4,5	4,6	4,4	4,5	4,5	4,5
Contribuciones sociales	2,2	2,2	2,1	2,1	2,2	2,1
Recursos propios y transferencias	1,6	1,4	1,3	1,3	1,4	1,4
Canon y Regalías	0,5	0,8	0,7	0,8	0,7	0,7
Resto	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
<u>TOTAL</u>	<u>17,8</u>	<u>21,2</u>	<u>19,3</u>	<u>20,1</u>	<u>20,1</u>	<u>20,0</u>

* Proyección.

RI: Reporte de Inflación.

Fuente: BCRP

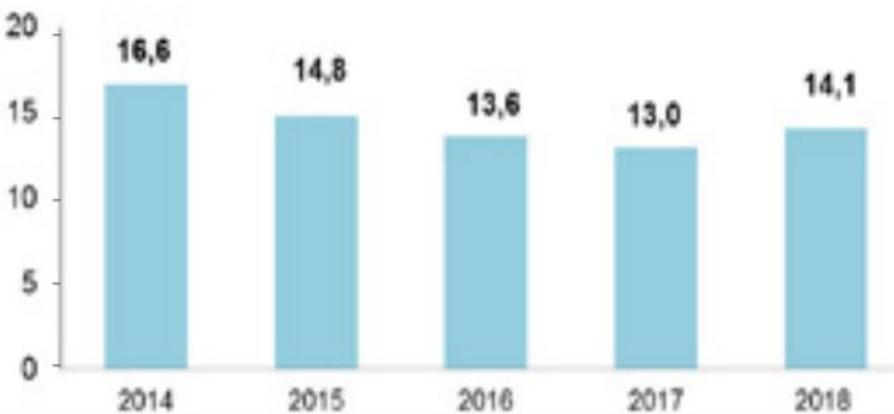
Devoluciones a las empresas

Devoluciones según motivo: 2017 - 2018

(En millones de soles)

Ingresos Tributarios Netos del Gobierno Central 2014 - 2018

(En porcentaje del PBI)



Fuente: BCRP, SUNAT
Elaboración: División de Estadística - GEE - SUNAT



Fuente: SUNAT
Elaboración: División de Estadística - GEE - SUNAT

Ledesma: “No podemos seguir premiando a empresas, como Telefónica, que no pagan impuestos”. La República, Lima, 20 Feb 2021

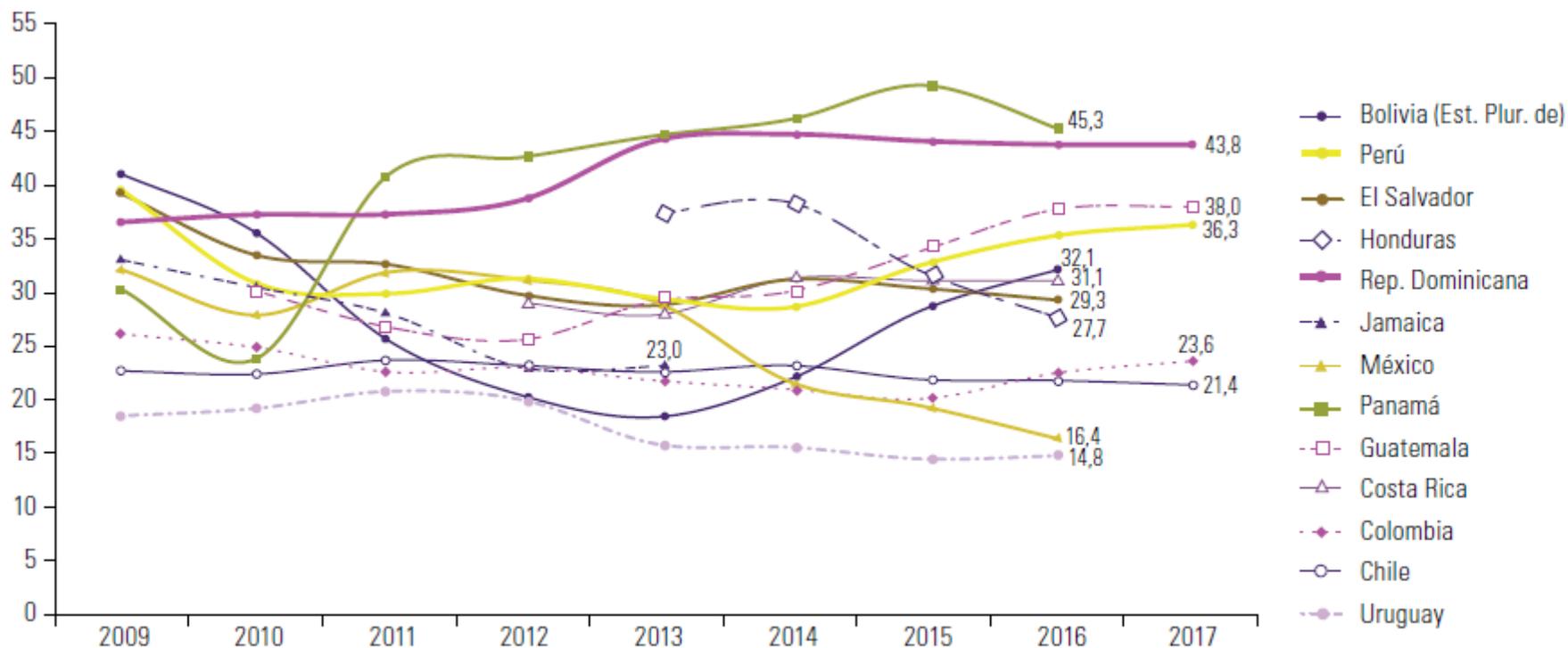
....-¿Cómo no ha pagado en 20 años?

Porque utilizan los mecanismos legales, que son muy flexibles y permeables. Esa es una tarea del Congreso, debe revisarlas y corregirse el problema. Hace 20 años que Telefónica no paga su deuda, y solo se ha dedicado a buscar un buen equipo de abogados que se dediquen a cuestionar e impugnar y mientras tanto ni un sol.

-Cuando un ciudadano común no paga los impuestos le embargan su casa y así se cobran, ¿no pueden hacer lo mismo en este caso? La Telefónica se ha blindado tanto que ha logrado en el Poder Judicial medidas cautelares para que no la embarguen. Eso ya no es tema del Tribunal, pero para que veas la dimensión de protección. No podemos seguir con este modelo de, en cierta manera, premiar a las empresas que no paguen sus impuestos, que se cobijen bajo artificios legales, y de abogados que se presten para ello. El honorario del abogado es un porcentaje de lo que evita que pague al Estado y eso es un efecto pernicioso. En otros países el ejercicio profesional debe tener un mínimo de ética. En la Constitución hay un artículo que no han recordado, y es que se prohíbe el abuso del derecho. Y acá, considero que hay un ejercicio abusivo de parte de estas empresas que no pagan sus impuestos, utilizan impugnaciones, buscan abogados que se presten a sus intereses.....

Evolución de la evasión del IGV (IVA) en LAC 2008-2017

América Latina y el Caribe (13 países): evolución de las tasas estimadas de evasión del IVA, 2009-2017
(En porcentajes)



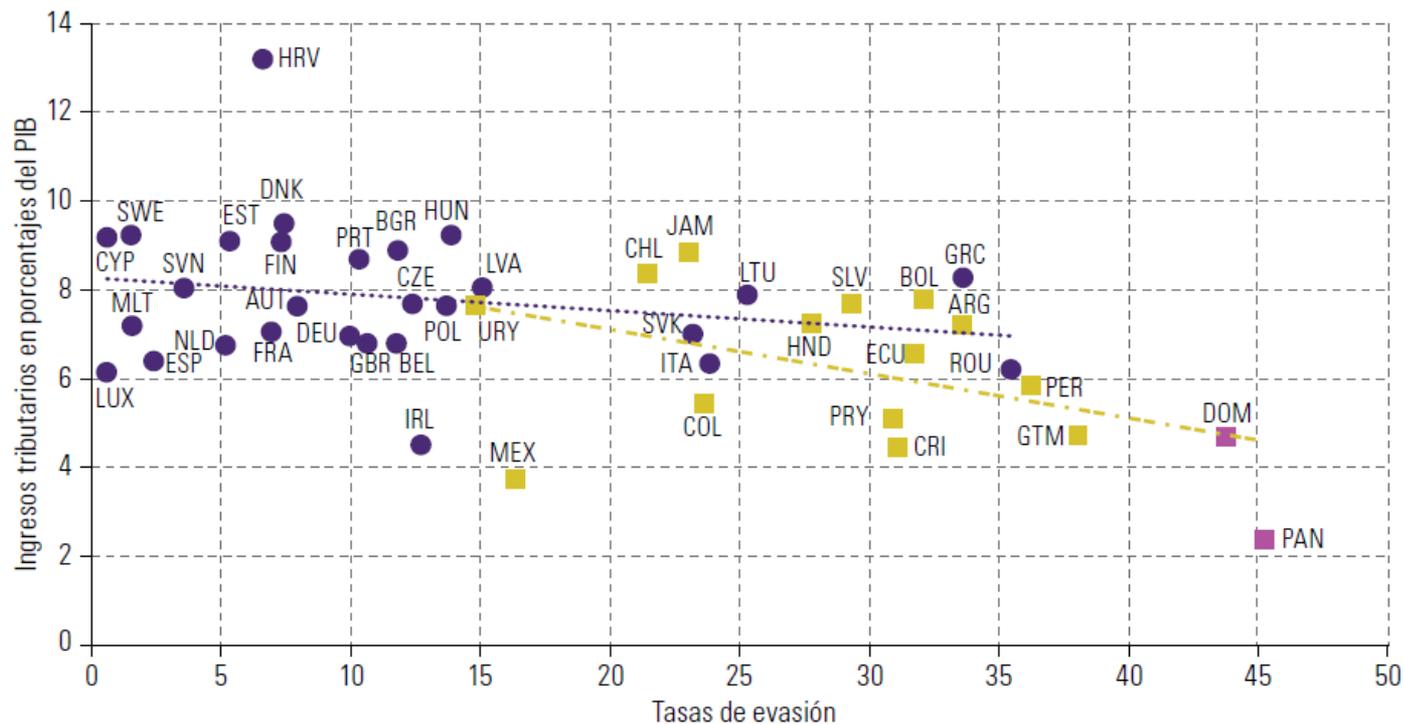
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estudios oficiales de los países (véase el anexo III.A1).

Nota: En el gráfico III.1 se destacan las últimas cifras disponibles respecto de los países seleccionados. Solo se presentan los casos en que se cuenta con una serie de datos anuales bajo una misma metodología de estimación y con datos más actualizados.

NOTA : Se estima que la evasión por IGV (IVA) estaría actualmente cerca del 40%.

Evación del IGV (IVA) en ALC y Europa

Gráfico ..
América Latina
y el Caribe (16 países)
y Unión Europea
(28 países): tasas
estimadas de evasión
y recaudación efectiva
del IVA, 2017
(En porcentajes)

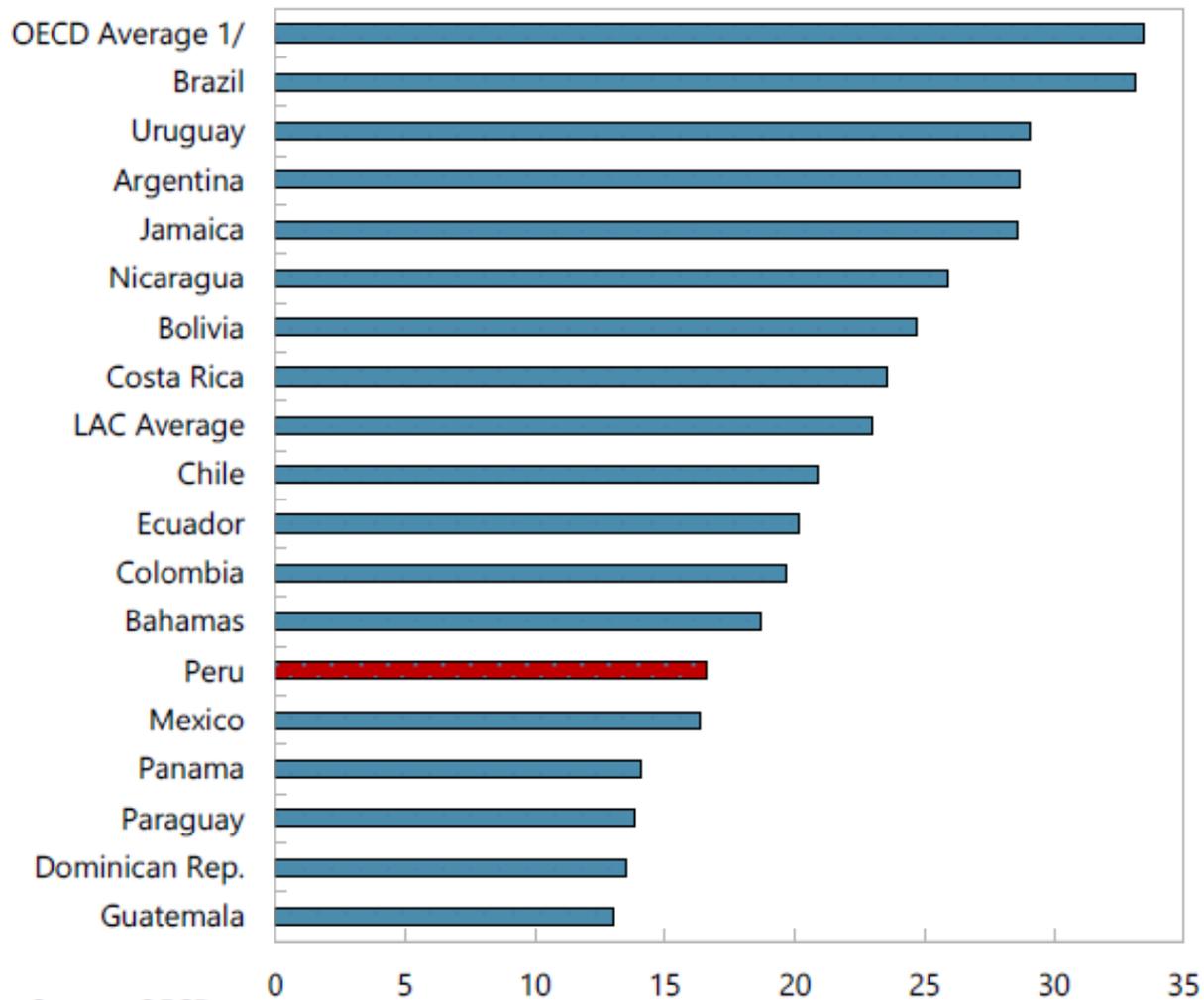


Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) y otros, *Estadísticas tributarias en América Latina y el Caribe, 1990-2017*, París, 2019; G. Poniatowski y otros, *Study and Reports on the VAT Gap in the EU-28 Member States: 2019 Final Report* (TAXUD/2015/CC/131), Varsovia, 2019; y estudios oficiales.

Nota: Para determinar las tasas de evasión del IVA se consideran las últimas cifras disponibles en cada uno de los países seleccionados para América Latina y el Caribe; las cifras corresponden a 2017 en todos los casos de la Unión Europea.

COMENTARIO: estimamos que, si la evasión por IGV fuera como en países nórdicos, los ingresos tributarios se incrementarían **en 3% del PBI** aprox. . Y, si se redujeran las devoluciones (incluyendo suspensión de pago o fallos judiciales favorables) habría un incremento adicional del **2% del PBI**.

Tax to GDP Ratio for 2019 (Total tax revenue as % of GDP)

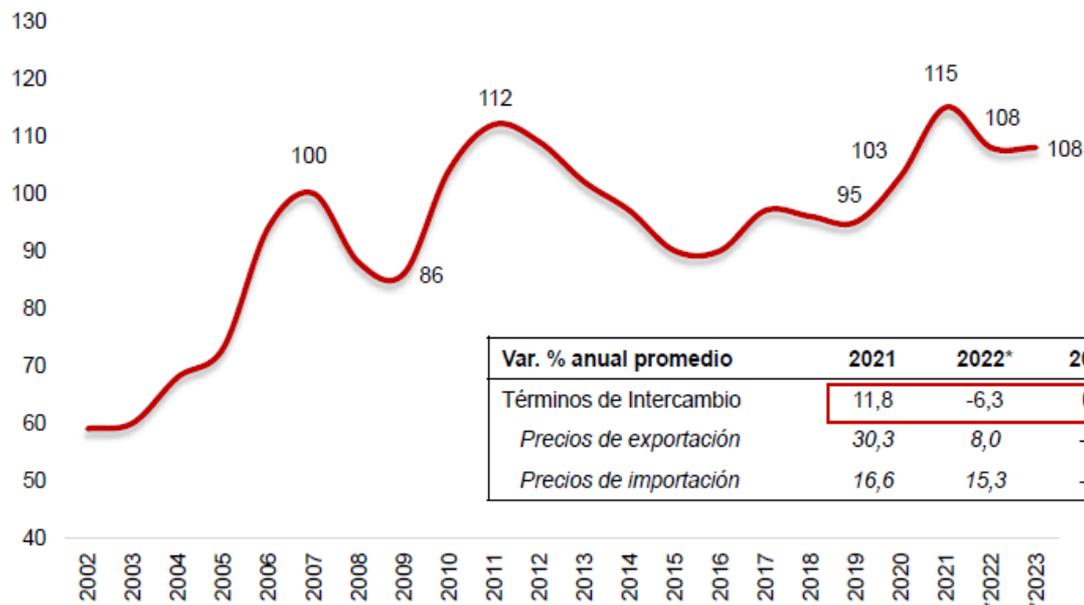


Source: OECD.

1/ Chile, Colombia, Costa Rica, and Mexico are part of the OECD group.

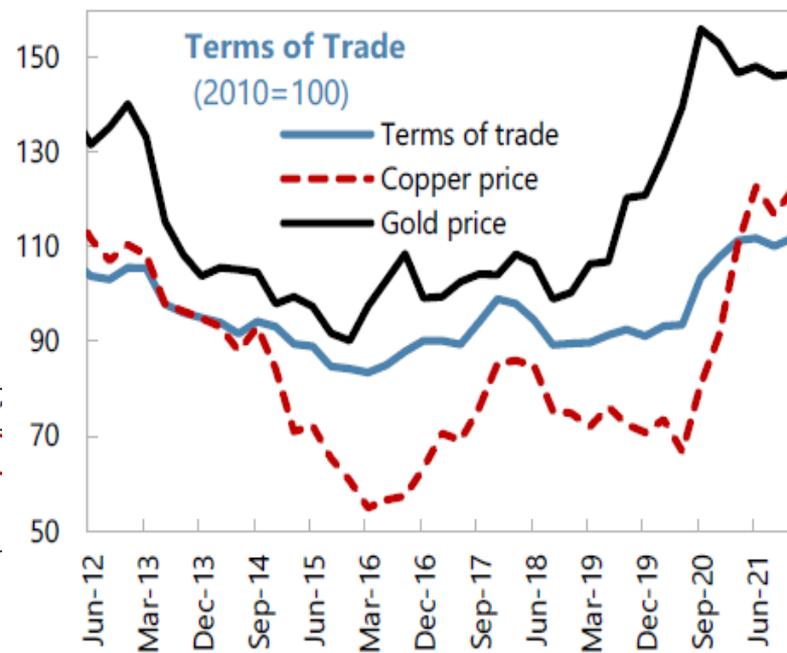
TÉRMINOS DE INTERCAMBIO, 2002-2023

Índice 100 = 2007



*Proyección.
Fuente: BCRP.

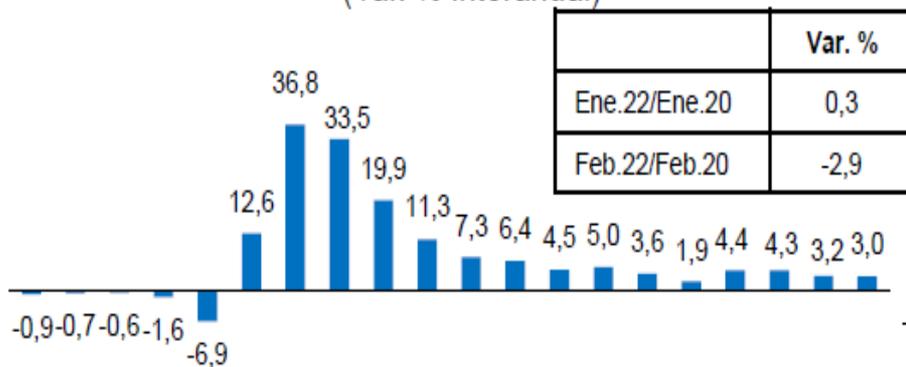
Reporte de Inflacion –junio 2022-BCRP



Ref:IMF Staff Report-Consultation for Peru, may 2022

Producción de electricidad excluyendo el sector minería

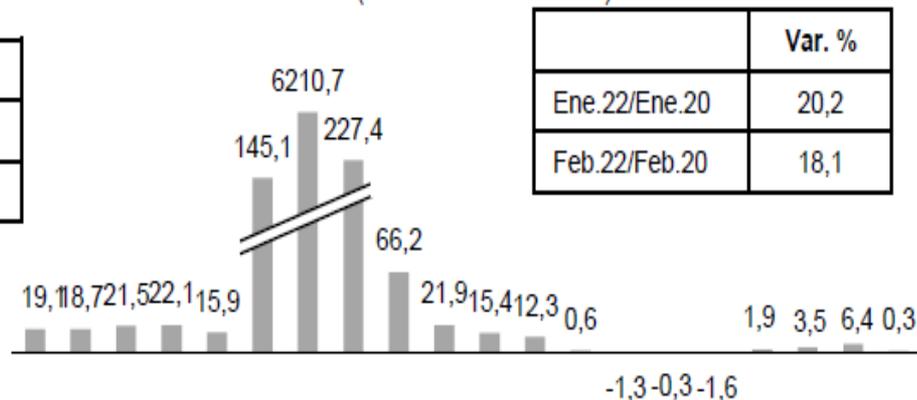
(Var. % interanual)



Fuente: COES, empresacementeras. BCRP junio 2022

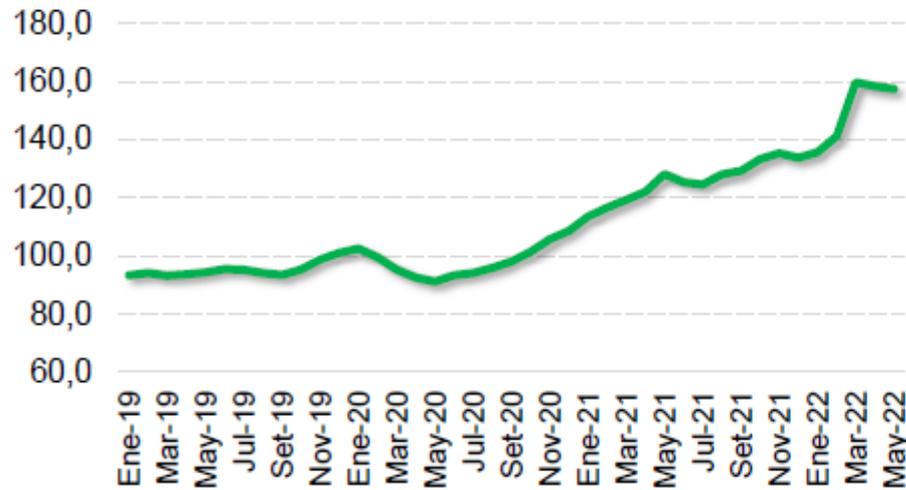
Consumo interno de cemento

(Var. % interanual)



Factores externos: inflación de los *commodities*

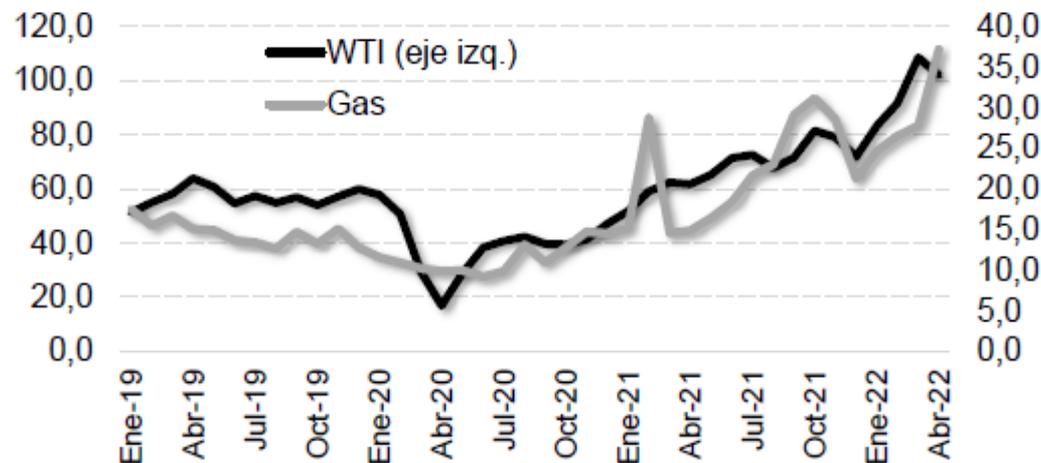
Precio de Alimentos
Índice, 100 = 2014-2016



Presiones sobre la cadena global de suministros
Desviaciones estándar respecto al valor promedio



Precio de la energía: petróleo WTI y gas natural
US\$ por barriles equivalentes de petróleo (BEP)



Fuente: FAO, Fed de Nueva York y Reuters.

Ref.: BCRP, junio 2021

La gasolina más cara de Latinoamérica



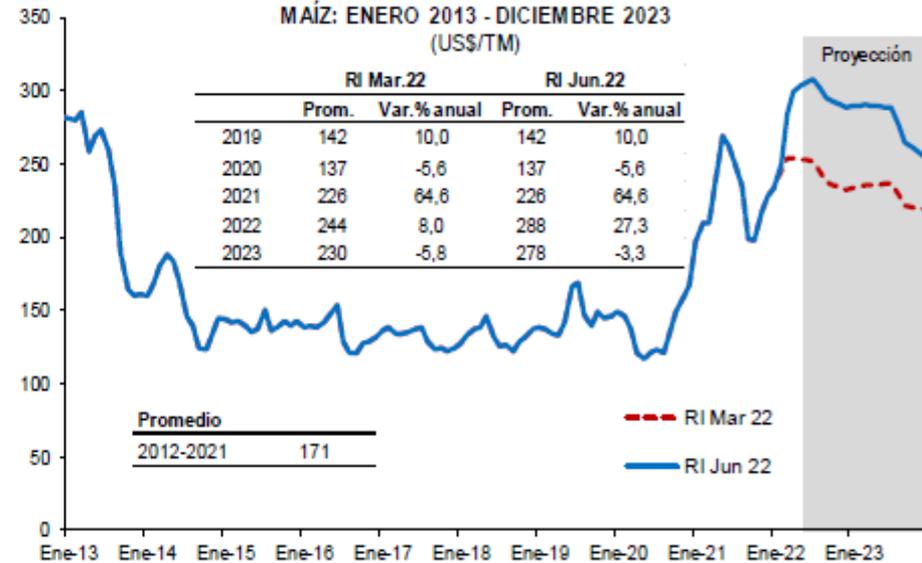
Fuente: Bloomberg, 28 junio 2022

Factores externos: inflación de los *commodities*

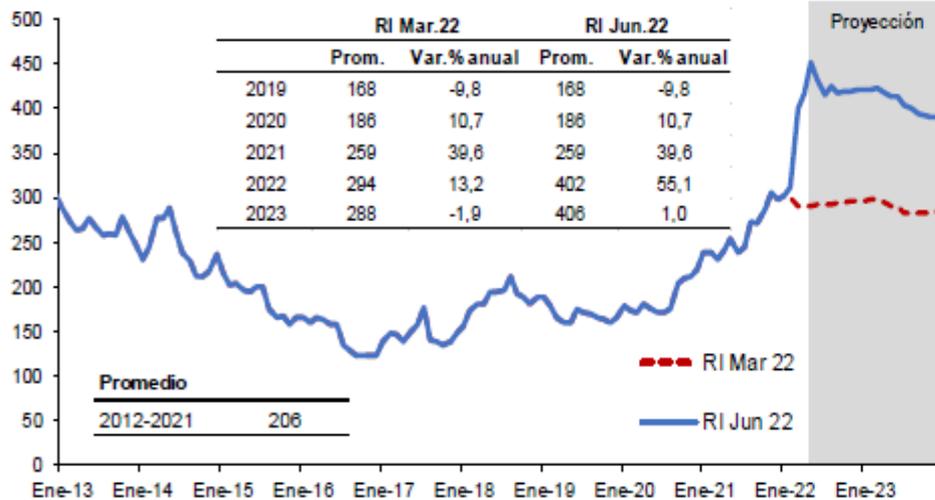
Precio de Fertilizantes de Green Markets North America
Índice, 07-ene-2002 = 100



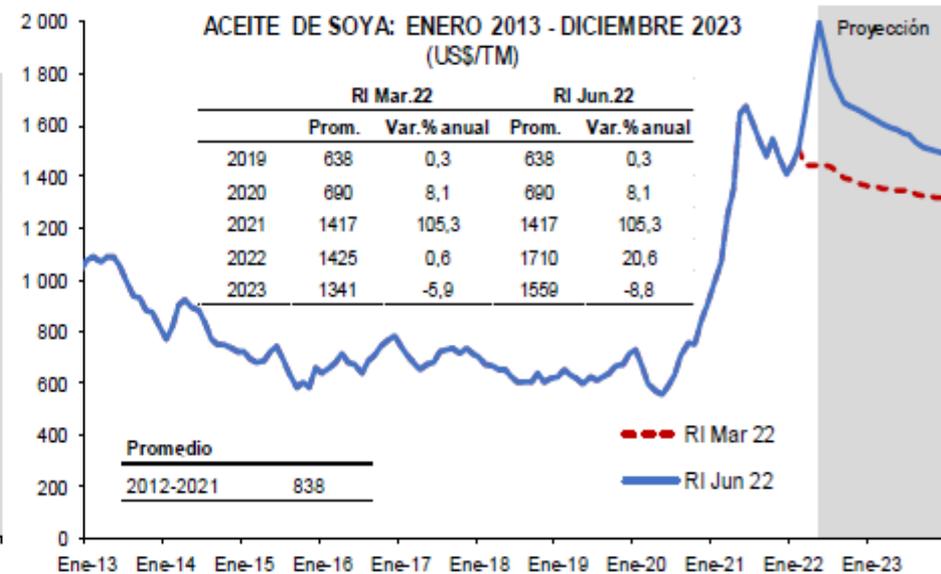
MAÍZ: ENERO 2013 - DICIEMBRE 2023
(US\$/TM)



TRIGO: ENERO 2013 - DICIEMBRE 2023
(US\$/TM)

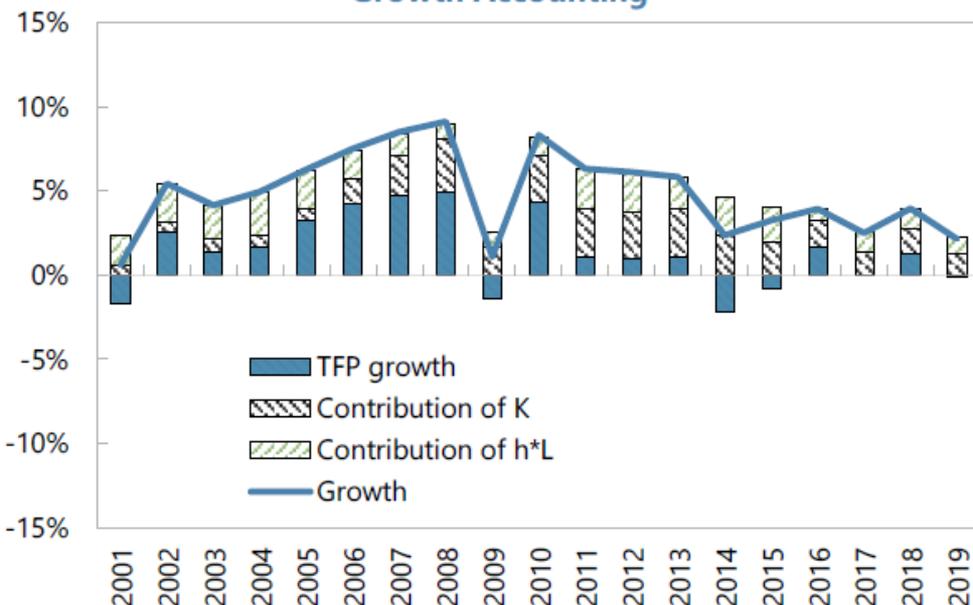


ACEITE DE SOYA: ENERO 2013 - DICIEMBRE 2023
(US\$/TM)

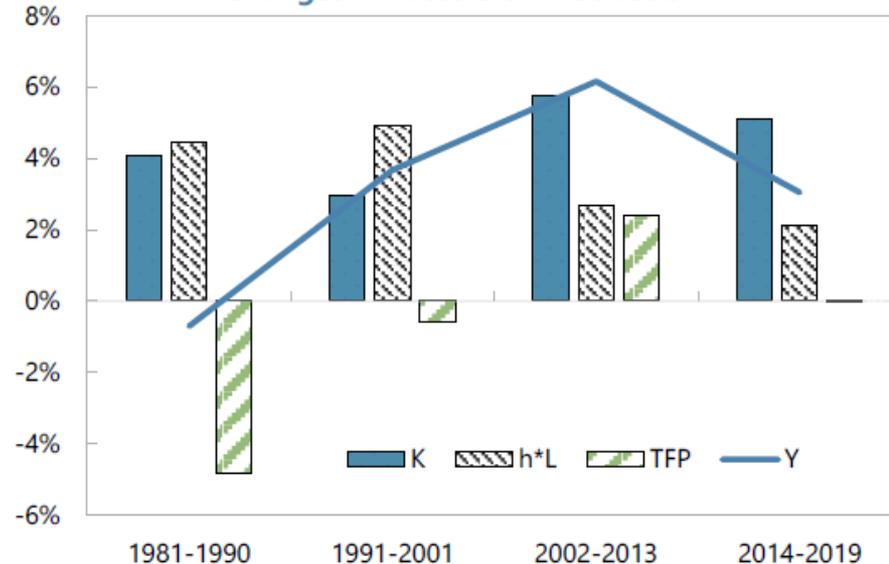


Crecimiento económico : factores de producción y productividad total

Growth Accounting

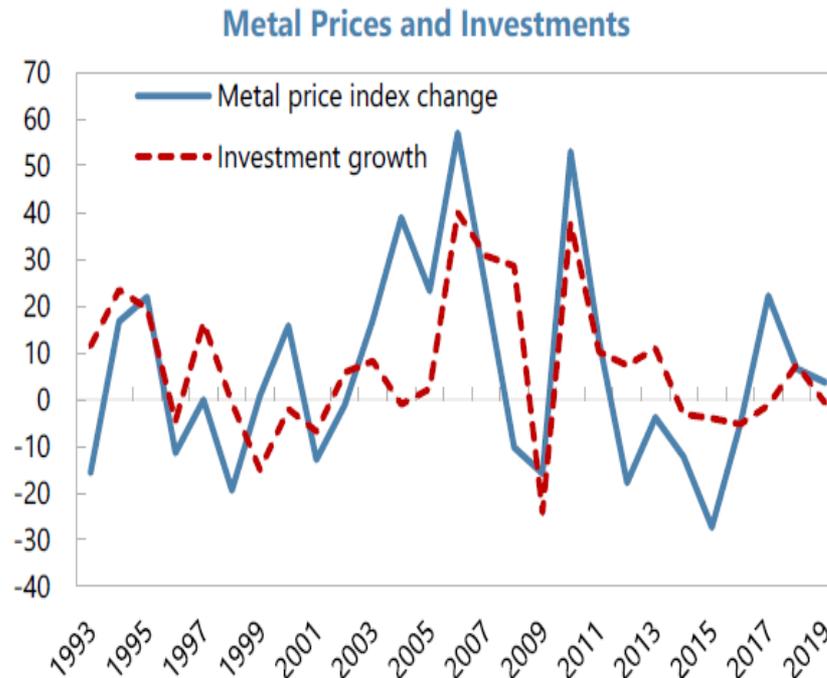
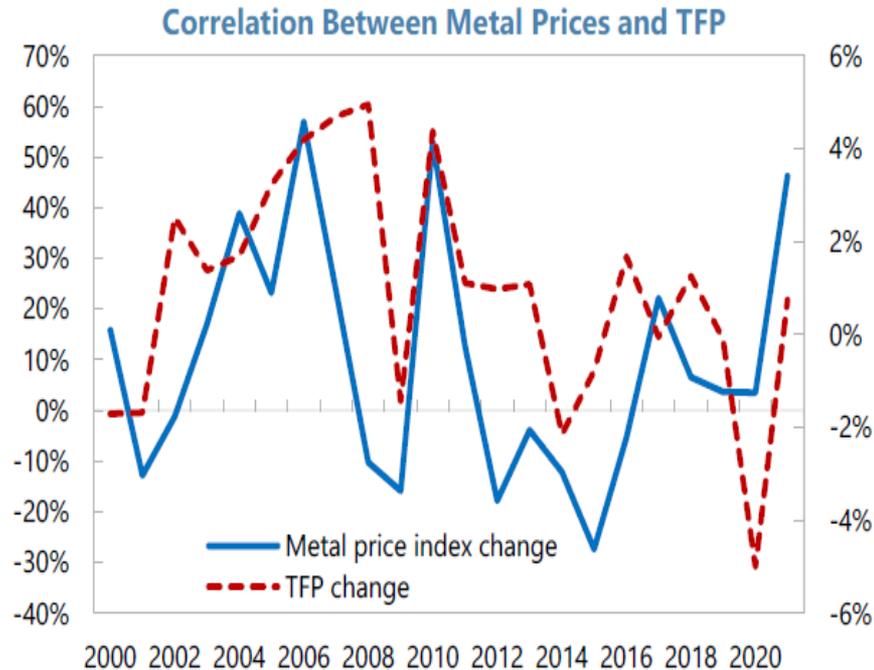


Changes in Factors of Production



“El análisis de descomposición del crecimiento utilizando una función de producción Cobb-Douglas sugiere que los aumentos en el **stock de capital y la productividad total de los factores (PTF)** representaron la mayor parte del crecimiento del PIB real en el período de **alto crecimiento 2002-13** (gráfico del lado izquierdo). La PTF aumentó en promedio un 2,4 por ciento anual y el stock de capital un 5,7 por ciento durante este período. En 2014-19, sin embargo, el **crecimiento disminuyó** debido a que la PTF se mantuvo estable en términos generales y los aumentos en el capital social se desaceleraron, con una disminución de la inversión en promedio del 1,2 % anual (gráfico del lado derecho)”.

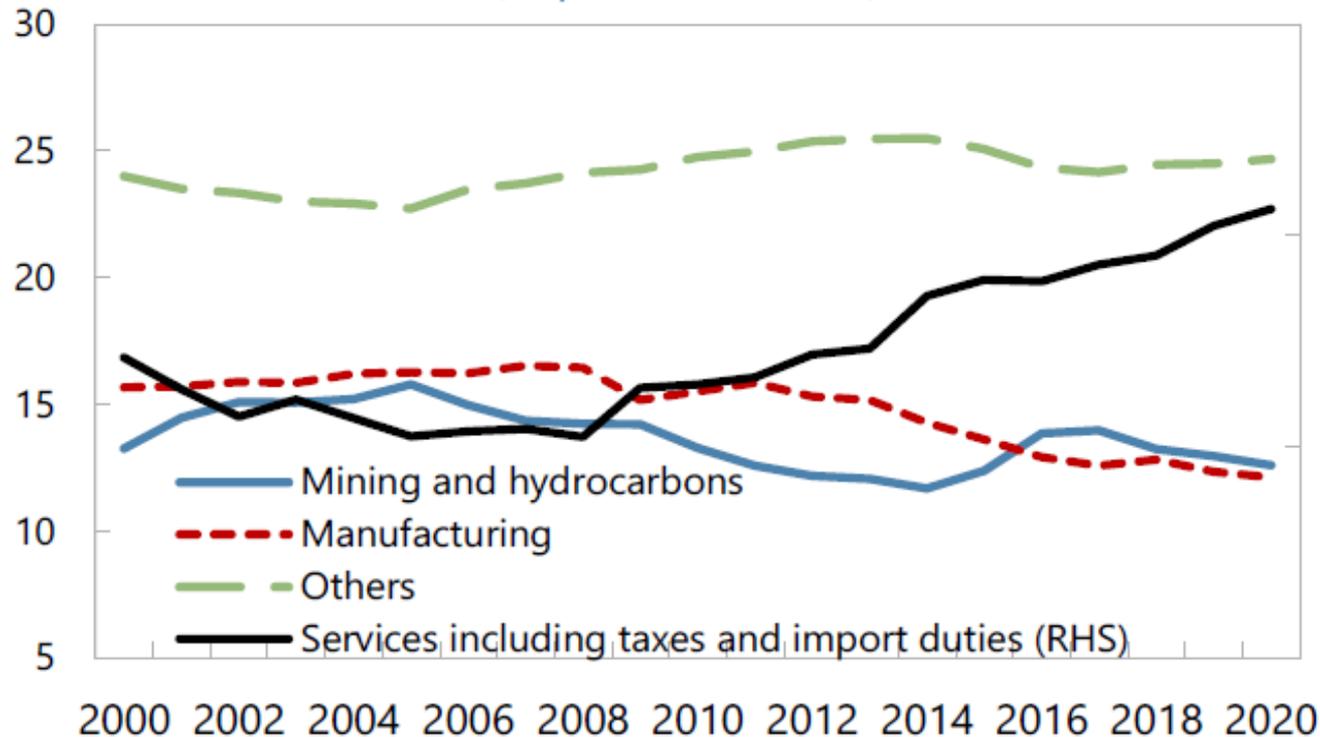
Precios de los metales y la PTF e inversión



“El aumento significativo de la PTF observado durante el período 2002-13 **probablemente** refleje importantes reformas para estimular la actividad del sector privado y mejorar el marco de política macroeconómica, así como **condiciones externas favorables como precios elevados de las materias primas**. De hecho, la PTF y **los precios internacionales de los minerales**, que representan más del 60 por ciento de las exportaciones totales de bienes de Perú, están **fuertemente correlacionadas** (gráfico del lado izquierdo). La relación entre la PTF y los precios de las materias primas no está bien definida... En Perú, es posible que **los precios más altos de las materias primas hayan estimulado el crecimiento principalmente a través de mayores inversiones** (gráfico de la derecha)”. IMF Staff Report-Consultation for Peru, may 2022

Participación de los sectores en el PBI

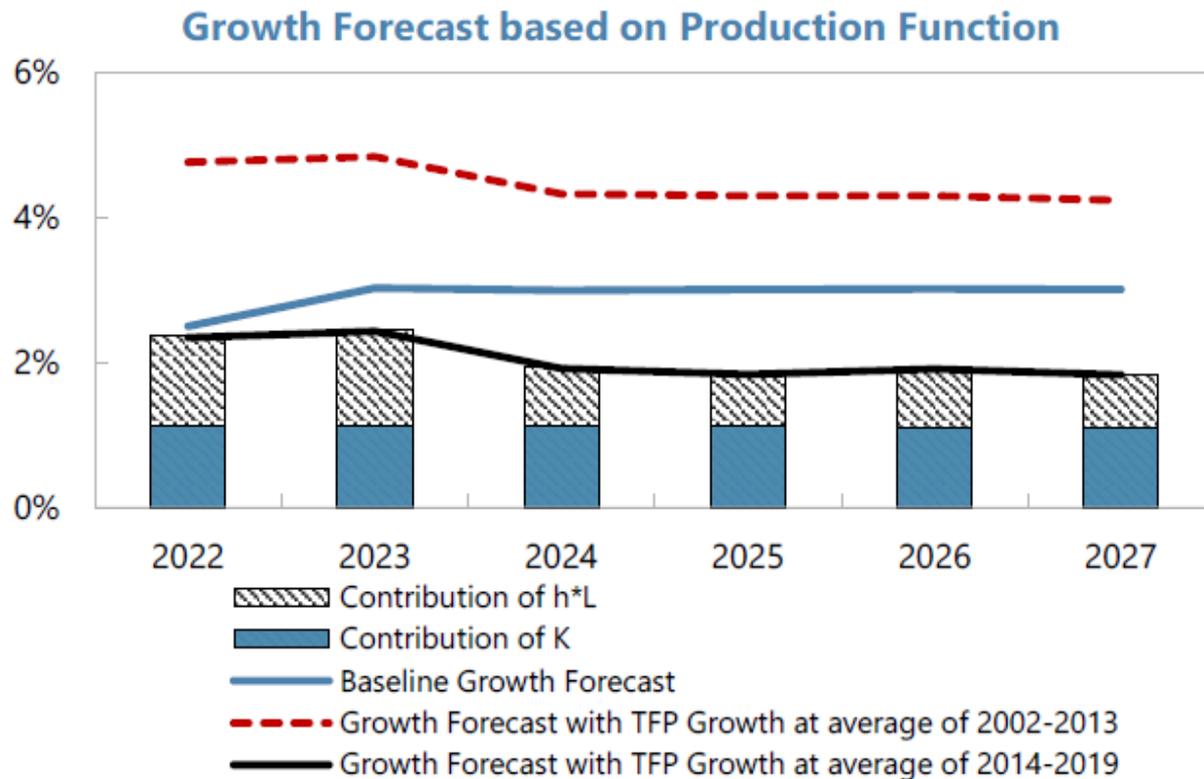
GDP by Sectors
(In percent of total)



Ref.: IMF Staff Report-
Consultation for Peru,
may 2022

COMENTARIOS : la tendencia de las actividades en **minería, hidrocarburos** y también **manufacturera** es hacia la baja, lo que estaría implicando una demanda menor de empleo calificado. Por el contrario el **sector servicios** está acelerando su mayor participación desde el 2012, que demanda una participación de puestos de trabajo menos calificado y con bajas remuneraciones (agricultura de exportación, turismo y hotelería, reparto por delivery, taxis informales y otros).

Proyección del crecimiento según el FMI



Ref.: IMF Staff Report-
Consultation for Peru,
may 2022

COMENTARIOS: Según el FMI, a partir del escenario base que considera que la inversión y la PTF será mayor que el periodo 2002-2013, pero mayor que en el 2014-19 y los altos precios actuales de los metales se revierten algo en el mediano plazo; el crecimiento potencial **será de 3%**. Para el escenario con una PTF del 2014-19, con la inversión y contribución del trabajo en el escaso base, se proyecta un crecimiento **del 2%** o menos, lo que se podría mitigar con menos conflictos políticos y mayor inversión. Y, si se tuviera una PTF media del 2002-13, habría la posibilidad de un crecimiento de **mayor de 4%**. Observamos que, si no hubiera la actual crisis política, sanitaria y social, considerando el análisis del FMI deberíamos **haber tenido un crecimiento en este 2022 de al menos 4%**, según escenarios previos de altos precios de los metales.

PBI por el lado del gasto

	2020	2021	2022	2023
Demanda interna sin inventarios	-9.3	16.6	2.0	1.2
- Consumo privado	-9.8	11.7	3.6	2.6
- Inversión privada	-16.5	37.4	-3.3	-2.3
- Consumo público	7.8	10.6	3.4	2.0
- Inversión pública	-15.1	24.9	-1.7	-4.6
Exportaciones	-19.6	13.7	7.4	5.7
Importaciones	-15.8	18.6	2.2	1.1
PBI Global	-11.0	13.5	3.3	2.1

Nota: Estimaciones con información al 13 de junio de 2022.
Fuente: BCRP. Elaboración y proyección: Macroconsult.

COMENTARIO: la proyección del PBI de Macroconsult está en la perspectiva (más realista) del FMI del comentario previo.

DEPÓSITOS DEL SECTOR PÚBLICO EN EL BCRP - FONDO DE ESTABILIZACIÓN FISCAL (FEF) mill. de US\$

Nov18	6114
Dic18	5770
Ene19	5775
Feb19	5725
Mar19	5741
Abr19	5716
May19	5695
Jun19	5674
Jul19	5629
Ago19	5618
Sep19	5573
Oct19	5578
Nov19	5524
Dic19	5472
Ene20	5486
Feb20	5482
Mar20	5472
Abr20	5484
May20	5481
Jun20	5184
Jul20	4184
Ago20	1
Sep20	0
Oct20	1
Nov20	1
Dic20	1
Ene21	1
Feb21	1
Mar21	1
Abr21	1
May21	1
Jun21	1
Jul21	3
Ago21	3
Sep21	3
Oct21	3
Nov21	3
Dic21	4
Ene22	4
Feb22	4
Mar22	5
Abr22	1498
May22	1497
Jun22	1499

COMENTARIO : más de 4,000 millones US\$ de estos ahorros fiscales se gastaron durante el periodo crítico de pandemia.

Índice de Capital Humano para países de América Latina

2021

	Puntaje sobre un total de 10 puntos posibles	Puntaje Base=100 al Nro 1
1 Costa Rica	8,37	100
2 Chile	8,33	100
3 Uruguay	8,25	99
4 Argentina	7,76	93
5 Brasil	7,36	88
6 Panamá	7,13	85
7 Mejico	7,09	85
8 Colombia	7,03	84
9 Ecuador	6,97	83
10 Venezuela	6,84	82
11 Perú	6,71	80
12 Bolivia	6,63	79
13 Paraguay	6,43	77
14 Rep Dominicana	6,08	73
15 Guatemala	5,88	70
16 Honduras	5,80	69
17 El Salvador	5,76	69
18 Nicaragua	5,73	68

Fuente: Instituto de Competitividad ADEN

El Estado y los servicios públicos básicos

COMENTARIOS:

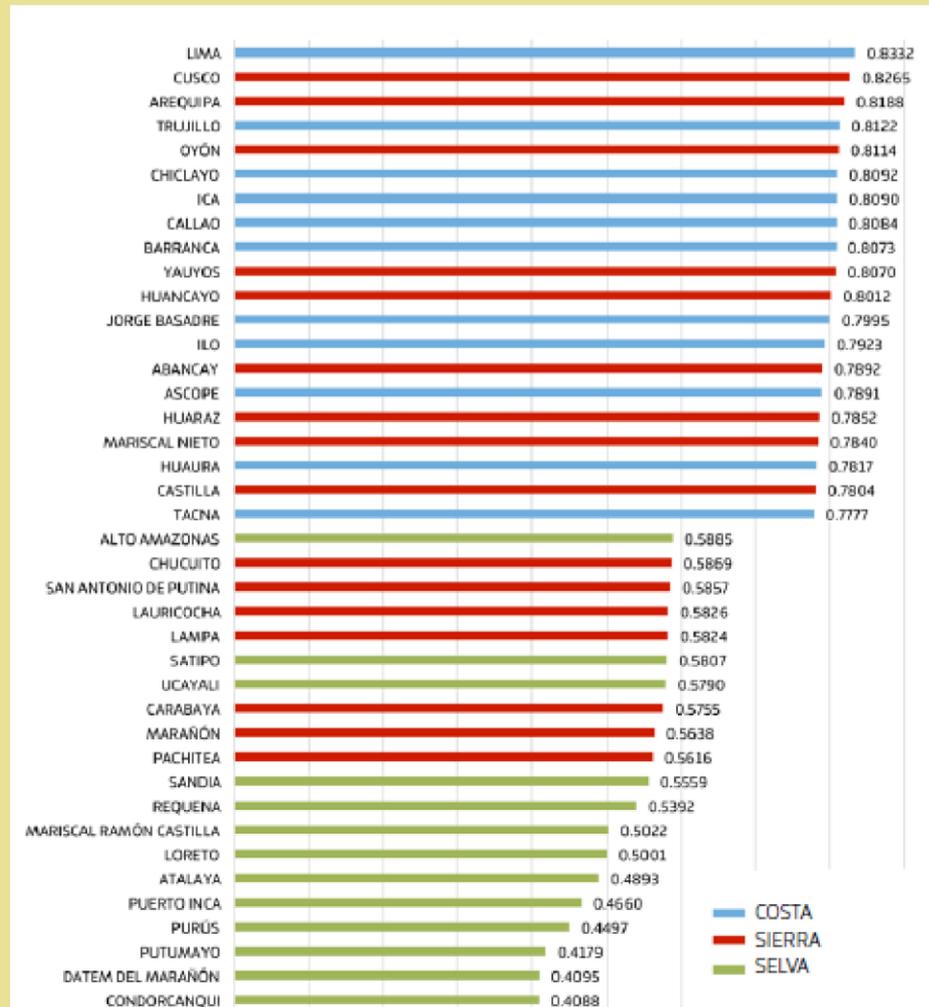
- En general, las provincias que tienen **mayor provisión** de servicios básicos (como electricidad) por el Estado (mayor índice de densidad de Estado, IDE) son las localizadas en la costa y capitales de la sierra, y en menor atención a las localizadas en la selva;

- además, existe una **correspondencia** entre el IDE y el IDH.

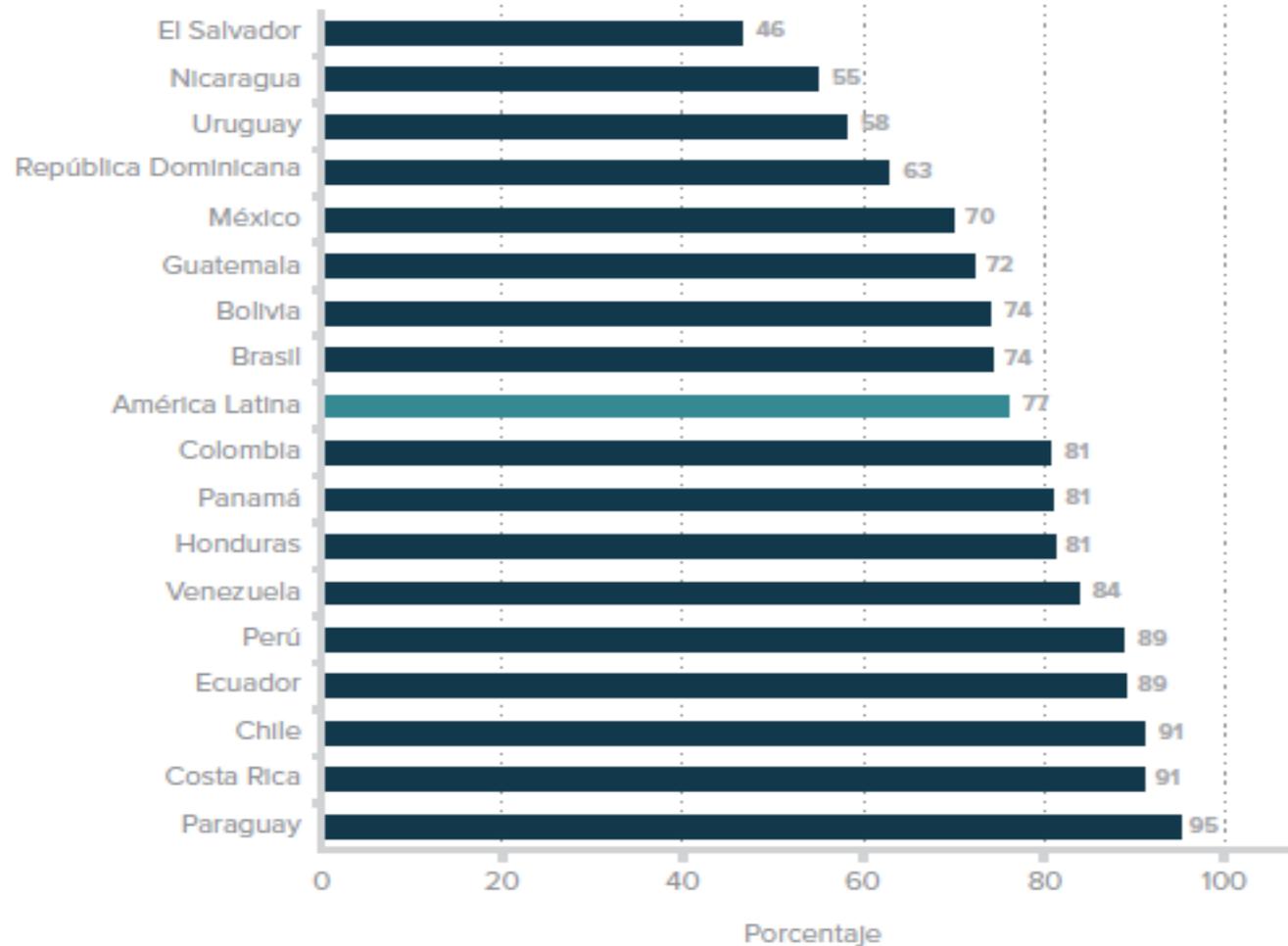
- Existe **CENTRALIZACIÓN ECONÓMICA Y CONCENTRACIÓN DE LA RIQUEZA EN LIMA.**

PNUD (2009): “la densidad del Estado es concebida (...) en el plano de los desempeños o funcionamientos del Estado en el momento de proveer servicios sociales básicos. La **magnitud de la densidad del Estado** en una determinada circunscripción dependerá del número y cobertura de servicios que el Estado ofrezca en ella”.

Provincias de más alto y más bajo IDE 2017

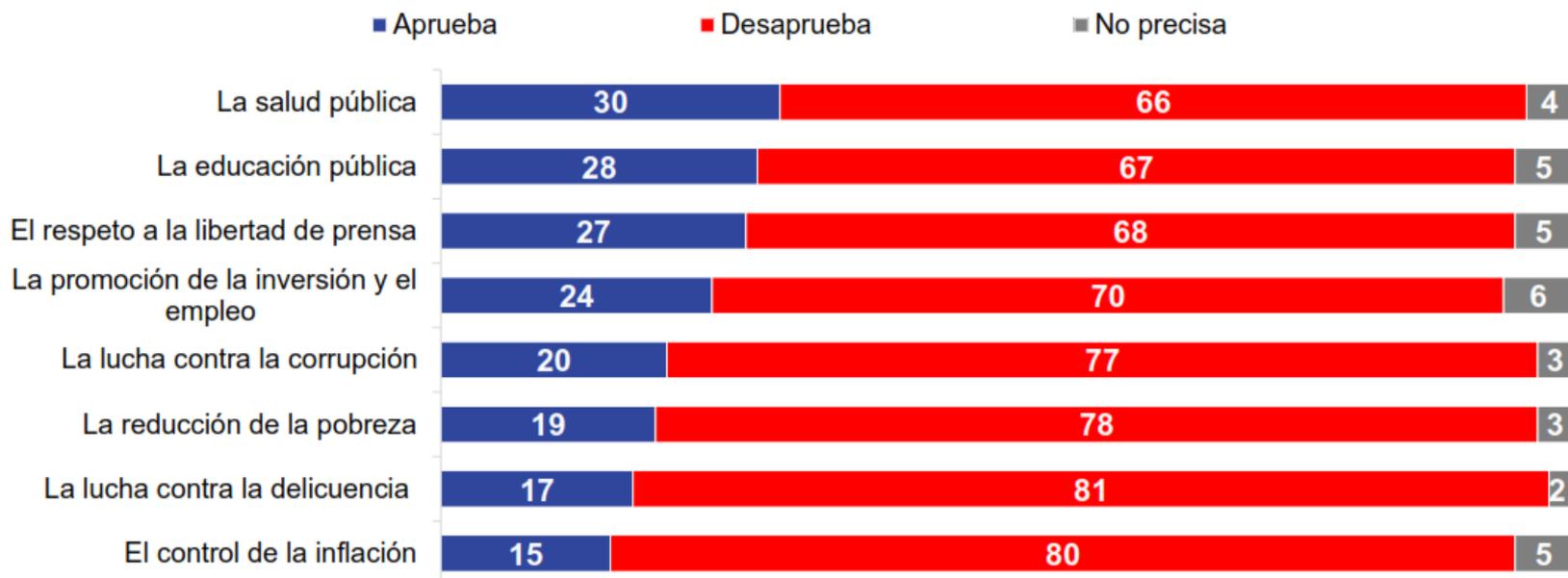


Proporción que cree que su país está gobernado en beneficio de los intereses de unos pocos



Evaluación del primer año de Gobierno

Pensando en el primer año de gobierno del Presidente Pedro Castillo, ¿aprueba o desaprueba la forma como el Presidente y su gobierno están manejando los siguientes temas? (%)

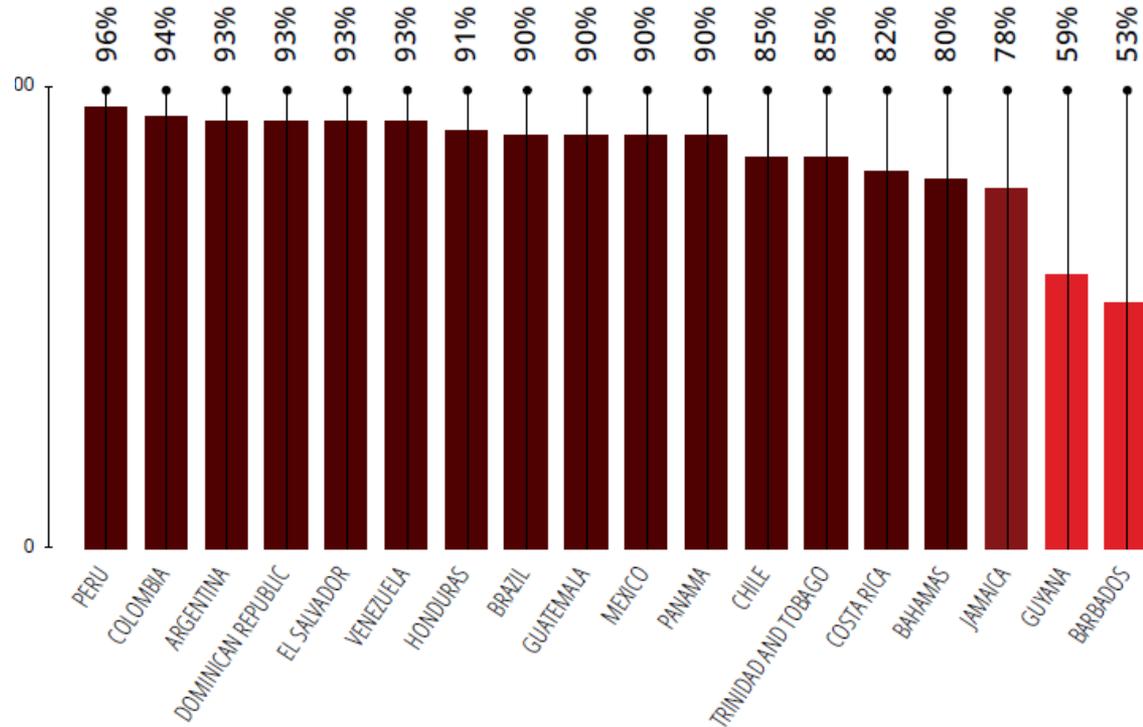


Base: Total de entrevistados
Perú, julio del 2022



GOVERNMENT CORRUPTION, BY COUNTRY

Percentage of people who think corruption in government is a big problem¹¹



Ref.: *Global Corruption Barometer*
Transparency International, 2019

Política económica para el Desarrollo Sostenible

Algunas preguntas para un desarrollo sostenible

¿ El “modelo” económico peruano vigente beneficia a todos ?

¿ qué factor o factores determinan el crecimiento económico peruano?

¿ es posible que Perú llegue a ser un país industrializado en el mediano plazo?

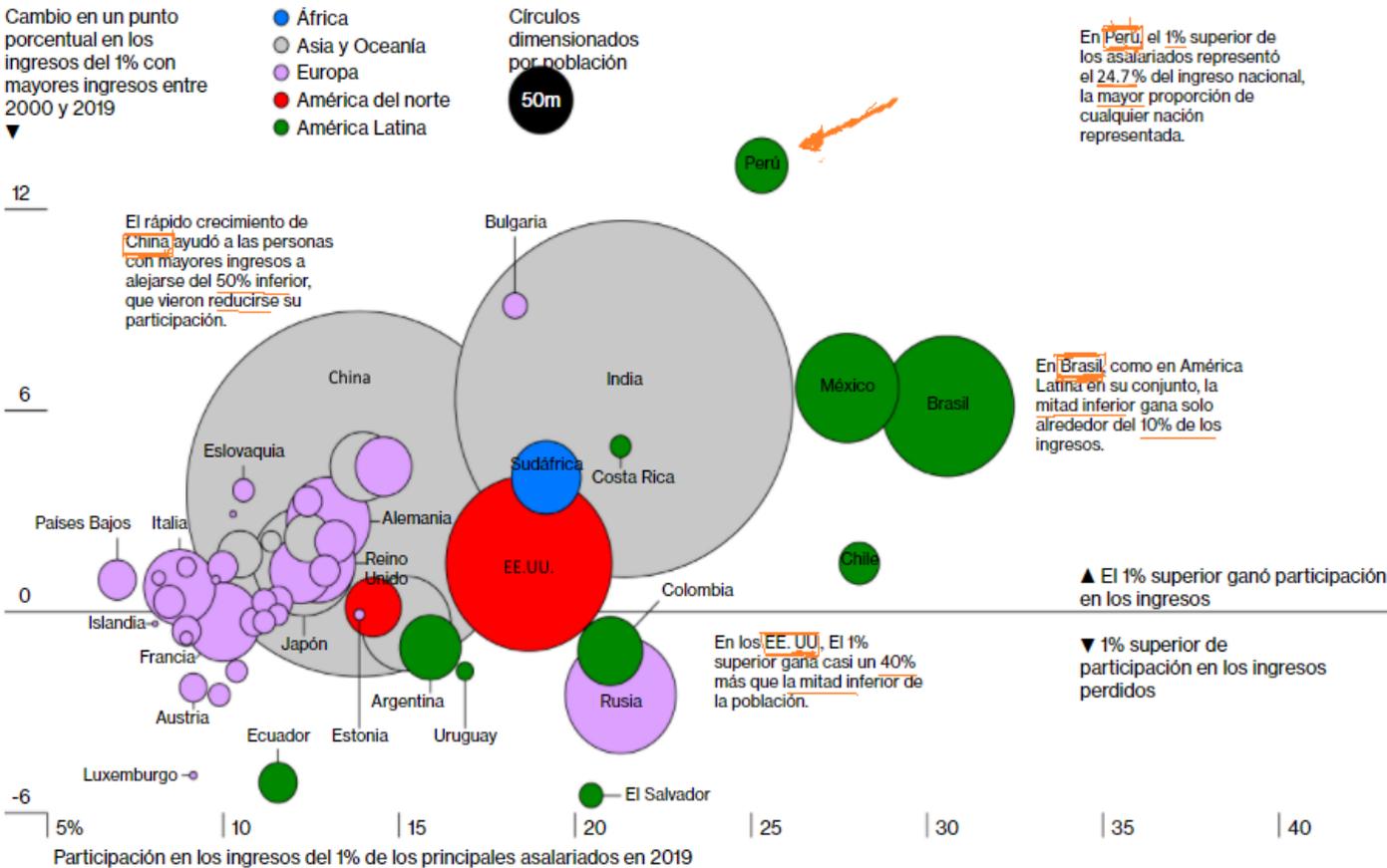
Desarrollo Sostenible y Competitividad



“Competitividad Responsable (CR), consiste en hacer que el desarrollo sostenible (sustentable o perdurable, DS) pese en los mercados globales”.

“...En el informe *Estado de la Competitividad Responsable 2007*, se establece que: la responsabilidad puede reforzar, y efectivamente refuerza, la competitividad en los países en todos los niveles de desarrollo; y que la ventaja competitiva en los mercados dinámicos actuales no es suficiente por sí sola para alcanzar el desarrollo sustentable, requiriéndose prácticas empresariales que garanticen resultados sociales, ambientales y económicos mejorados, que conducen al éxito económico en naciones que alientan dichas prácticas mediante políticas públicas, normas sociales y acción ciudadana. La CR requiere innovación y colaboración sostenida para abandonar los modelos de negocios y enfoques de gobernabilidad pasados, según el informe del 2007, para así crear una nueva generación de mercados y economías sustentables, y además con la construcción de un marco de gobernabilidad y de rendición de cuentas se reduciría en un monto igual al 10% del PBI lo que se pierde por corrupción, según cálculos del Banco Interamericano de Desarrollo (BID);”

Igualdad Bloomberg + Businessweek



Las naciones incluidas son aquellas rastreadas por la base de datos de desigualdad mundial con una puntuación de transparencia superior a 4.
 Datos: Base de datos sobre desigualdad mundial

24.7% de captación del ingreso económico nacional por el **1% más rico** del Perú.

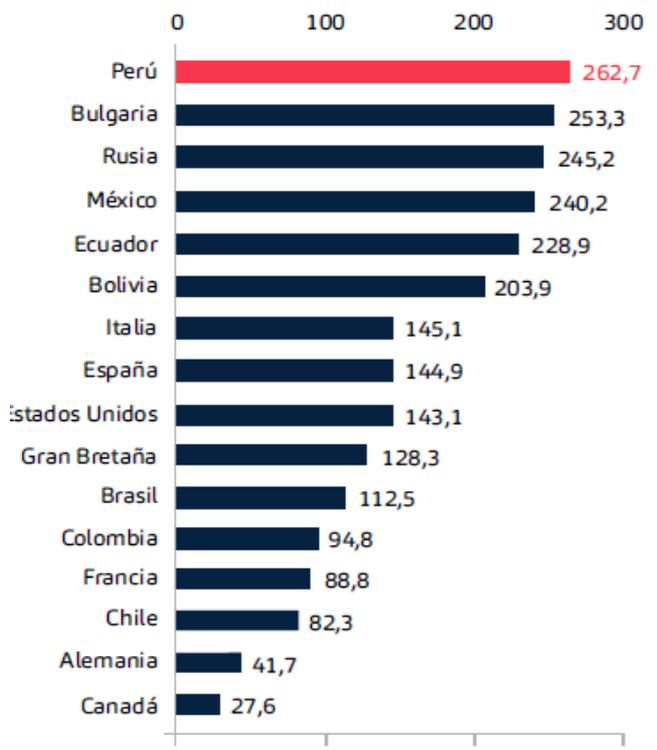
Perú **el primero a nivel mundial** en el incremento porcentual en los ingresos del 1% más rico durante el periodo 2000-2019, aprox. el **14%**; que corresponde al periodo de la mayor tasa de crecimiento del PBI por el **boom** del precio de los **commodities**.

el 10% más rico capta del ingreso nacional : Chile (60%); México (58.5%), Brasil (57%), **Perú (53%)**.

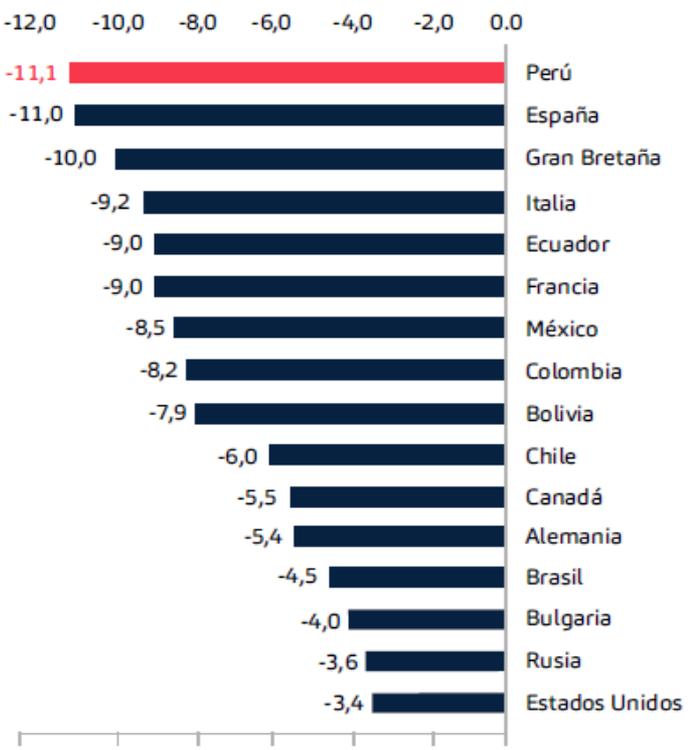
se confirma que la región latinoamericana es la **más desigual** a nivel mundial.

Perú primero en el mundo en mortalidad y caída de la economía

Exceso de muertes por cada 100 000 personas en el 2020



Variación del PIB en el 2020 (en %)

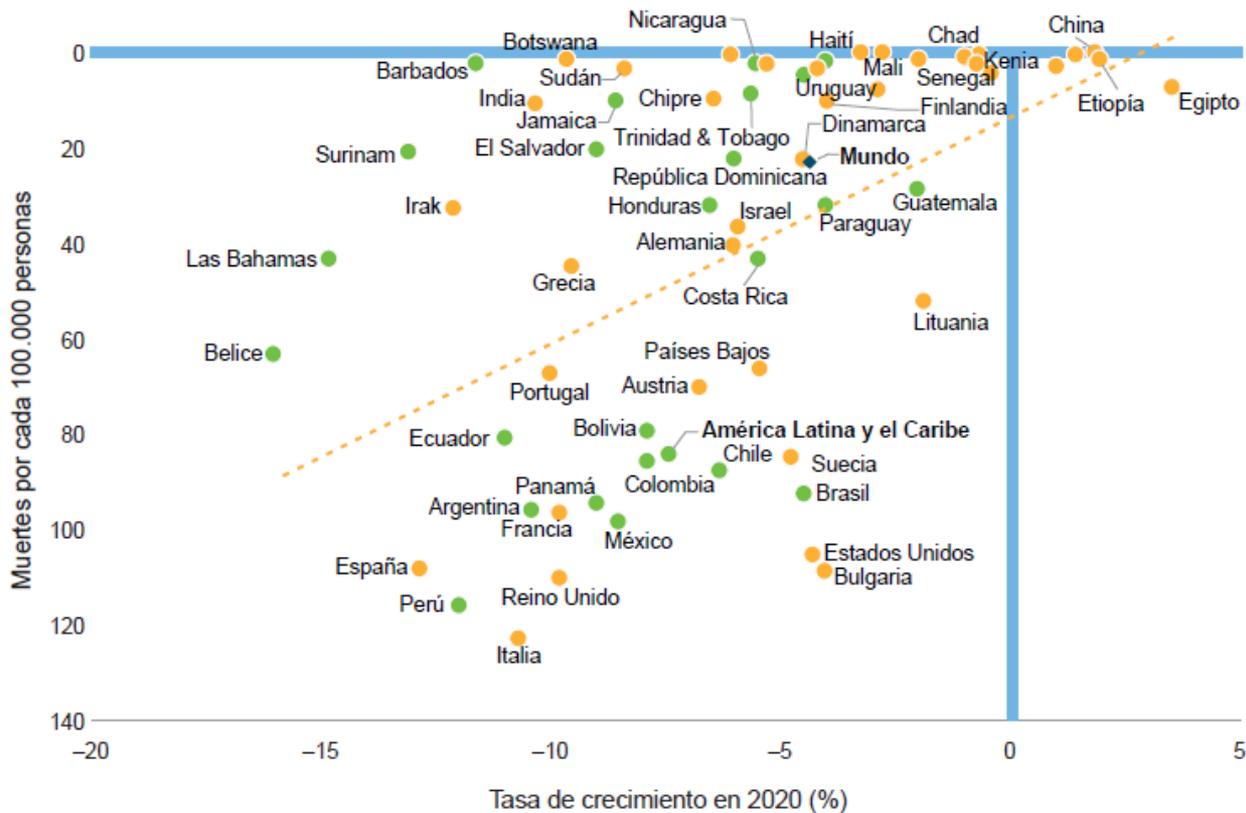


Fuente: The Economists tracker for COVID-19 excess deaths .BM 2021

Fuentes: FMI y BCRP. BM 2021

COMENTARIOS: según hemos señalado previamente, el Covid19 desveló la **pobreza real** (multidimensional) y, que la caída excesiva de la economía se debió a dos decisiones en política económica : **la auto-recesión** (confinamiento y su ampliación excesivos) y, sobretodo por el **mal diseño** del Programa ReactivaPerú que no cumplió sus objetivos y de los bonos de ayuda social limitados, tardíos y mal focalizados.

Muertes por COVID-19 y tasas de crecimiento en 2020 en diferentes países



Fuente: FMI (2020d, 2021a) y Center for Systems Science and Engineering (CSSE) en Johns Hopkins University.

COMENTARIOS:

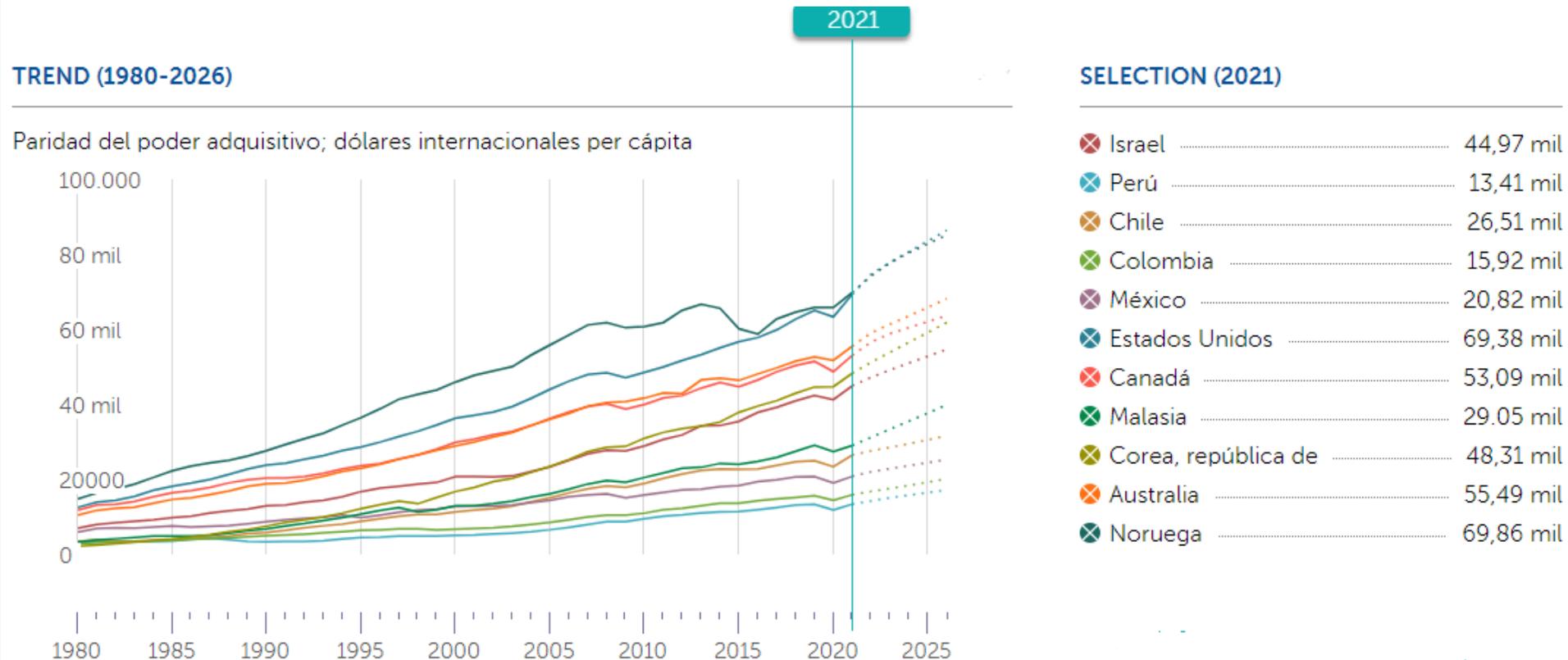
- Existe una correlación positiva entre altas tasas de muertes por COVID-19 y el crecimiento económico del 2020. El Perú tuvo la peor performance económica y sanitaria mundial.

- Los trabajadores informales han sido muy golpeados; por cada empleo formal perdido, se perdieron cerca de 3,5 empleos informales.

- Se prevé que la pobreza extrema aumentará de 12,1% al **14,6%**, mientras que la pobreza moderada aumentará de 11,7% a **14,6%**. Sin considerar las otras dimensiones de la desigualdad que seguramente se agudizarán por la crisis económica.

Ref.: Informe macroeconómico de América Latina y el Caribe, BID, 2021

PBI per cápita. Periodo 1980-2021



World Economic Outlook-IMF, 2021

Un país lejano de las potencias industriales, Malasia; comparado con Colombia. Tienen diferente estructura exportadora de bienes, Colombia con **55.8%** en minerales y combustibles y, Malasia con **70.1%** de manufacturas. También, en servicios, Malasia tiene un notorio componente de exportación de servicios-vinculados a bienes de **15.2%** frente a solo **0.2%** de Colombia. El PBI/cápita de Malasia **es superior en 76%** al de Colombia

* J.E. Luyo, "Vientos a favor y en contra de la Economía minero-energética del Perú", webinar, Energía Andina, 17 dic. 2021.

Recomendaciones *

- “ Considerando que, la minería tiene un notable impacto en la economía del país, ésta debe ser también un factor para impulsar actividades industriales vinculadas, con la conformación de *clústers minero-metalúrgicos con alto componente tecnológico* y también *exportar servicios y productos con valor agregado*. Simultáneamente, con los ingresos extraordinarios se debe crear un fondo para la inversión en nuevas industrias y servicios, además de las no-tradicionales, que requieren modernas tecnologías digitales, *software*, automatización y la IA, y básicamente, *inversión en capital humano*.”

Banco Mundial*: Situación y futuro de la Economía peruana

Según el BM : “En menos de dos décadas, el Perú paso de ser un milagro económico a ser un país abrumado por sus dificultades.

Entre el 2002 y el 2013, el ingreso per capita creció en una tasa promedio **del 5,3%** anual y la pobreza se redujo notablemente, al pasar de un 59% en el 2004 a un **24%** en el 2013. Este periodo de auge estuvo respaldado por buenas políticas domésticas, como la estabilidad macroeconómica y la apertura al comercio global. Sin embargo, después del 2013, a partir de la caída de precios de los minerales, el crecimiento per cápita bajó a menos de un tercio, y se ralentizaron los avances en la reducción de la pobreza. Si bien las buenas condiciones domésticas seguían siendo un factor importante, eran insuficientes para impulsar al país hacia la senda del progreso compartido.” ...“Algunas características estructurales —como la baja eficiencia de la gestión pública y la consecuente **informalidad**— estaban poniendo un freno al crecimiento. Las regulaciones excesivas y la escasez de bienes públicos —tales como carreteras en buen estado o el acceso a servicios básicos— perjudicaban a los ciudadanos y a las empresas, al hacer muy costoso y poco atractivo operar formalmente. Por otro lado, al haberse generado un clima en el que resultaba más sencilla y menos riesgosa la coordinación de la **burocracia estatal** con un reducido número de empresas formales, se creó un contexto favorable para la **corrupción**. Estas limitaciones también profundizaron las consecuencias de la COVID-19, colocando al Perú entre los países más afectados a nivel global.”

* *Pensando en el futuro del Perú*. BM , agosto 2021

Banco Mundial*....

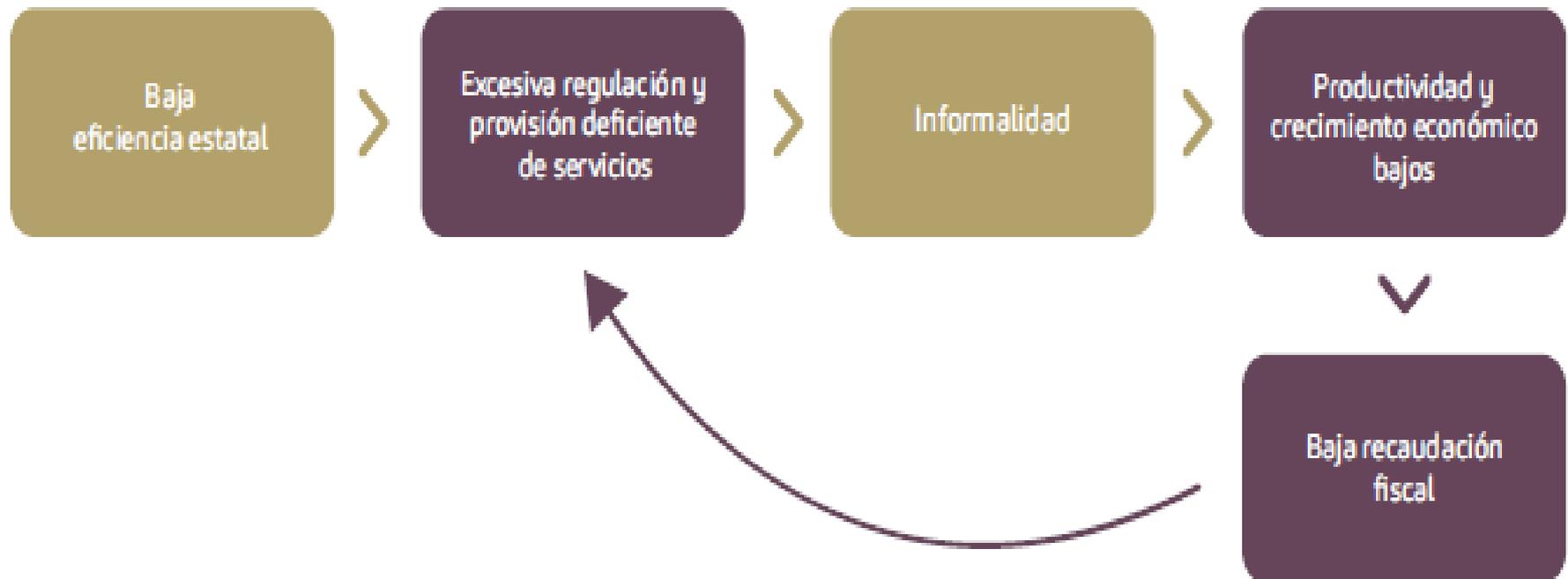
El BM observa la problemática económica actual, estableciendo que:

- “ La baja efectividad del Estado y la informalidad concomitante han perjudicado el desempeño de la economía peruana.
- La falta de trabajos formales afecta a las personas al reducir sus posibilidades de aprender, desarrollar habilidades y aumentar sus ingresos.
- La pandemia de la COVID-19 puso al descubierto estas debilidades estructurales y golpeó duramente al país.
- Estas dos debilidades estructurales tienen una serie de repercusiones, como la degradación ambiental y la baja diversificación económica, lo que incrementa la vulnerabilidad del país.
- El país también presenta fuertes disparidades entre las zonas urbanas y rurales.
- La concentración de la producción en un conjunto pequeño de empresas altamente competitivas e innovadoras se refleja también en una concentración de riqueza en la capital.
- La cultura del privilegio, la informalidad y el exceso de regulaciones son el caldo de cultivo ideal para la corrupción.”

Banco Mundial*.....

El diagnóstico del BM se centra en el rol del Estado, según :

Debilidades estructurales de la economía peruana y su dinámica



Banco Mundial*.....

Para llegar a ser un país con oportunidades para todos, el BM recomienda una **reforma institucional** que sitúe al ciudadano en el centro de las prioridades del Estado, que debe cumplir tres funciones esenciales (ejes 2,3 y4). Las condiciones transversales : el Estado debe ser fiscalmente sostenible y, una descentralización efectiva y eficiente superando las actuales fallas .



Banco Mundial*.....

Largo plazo: refuerzo del vínculo entre el Estado y los ciudadanos

- “ Mejorar la calidad en la provisión de servicios públicos básicos como la educación, la salud, el agua y saneamiento seguros, y el transporte publico. En materia de educación, se requiere elevar la **calidad** del trabajo docente.
- En materia de salud, se requiere elevar el financiamiento y reorientar la **atención del primer nivel** hacia las enfermedades crónicas mas comunes en la actualidad.
- En cuanto a los servicios de agua y saneamiento, es imperativo (i) cerrar las brechas de acceso —tanto en zonas urbanas como rurales— mediante un enfoque **territorial diferenciado**; y (ii) elevar la calidad del servicio y la eficiencia de los prestadores mediante incentivos ligados a políticas de inversión pública.
- Hacer más atractiva la formalidad. ...es clave simplificar la legislación laboral buscando reducir la rigidez y el costo extrasalarial de la contratación formal... la **unificación** del regimen de empresas pequeñas y la simplificación de las grandes.
- Incrementar la **competencia** entre empresas privadas y fortalecer Indecopi para analizar el impacto de la normatividad que afecta a las empresas y **eliminar regulaciones sin** valor agregado que han sido impuestas por el propio Estado.”

Propuesta del BM para el DS es insuficiente

Consideramos que, para que el Perú alcance un desarrollo sostenible:

- debe tomar en cuenta acciones de **política de protección al ambiente y la ecología**, sobretodo por una diversidad biológica más grande en el mundo (valorizando los servicios ecosistémicos y la destrucción de los recursos naturales que no se incluyen en el PBI), de culturas y climas en el territorio peruano;
- tambien, que el proceso del desarrollo consiste en transformar las actuales **instituciones políticas y económicas**, ambas a la vez, que limitan las oportunidades a todos sin discriminaciones de ningún tipo y no respetan la meritocracia y la competencia justa entre empresas y, en el mercado laboral desplazando a los trabajadores más capaces, generando un ambiente de **corrupción**. Las nuevas instituciones, no deberán tener los vicios de las anteriores, y emitirán acciones y políticas fundamentadas en CTi, generando la prosperidad del país en su conjunto.

Reflexiones Finales

- La economía peruana no tiene ***una estructura productiva resiliente*** ante factores externos adversos, su condición de primario-exportadora no ha cambiado en las tres últimas décadas y, por lo tanto muy dependiente de la *volatilidad de los precios internacionales de los **commodities***, y frágil ante crisis y factores externos. Hemos reiterado que, debe se adoptar una política de **diversificación productiva** y, no seguir pensando que “las fuerzas del mercado” van a resolver lo que corresponde a los responsables (humanos). Esto es determinante para el **DS**.
- El nuevo ciclo de alza de precios de los *commodities* iniciado *en el 2020*, particularmente de los minerales metálicos que es favorable para la economía local; pero el mayor precio del petróleo, de alimentos básicos y fertilizantes y el fortalecimiento del dólar son desfavorables. El **aumento del tipo de interés** para el 2022 efectuado por la Reserva Federal de Estados Unidos complicará la economía de los países en desarrollo, generando salida de capitales y la depreciación de sus monedas. Crec. PBI en el 2023 de Perú de **2% aprox..**

Reflexiones Finales

- No hay una fórmula o estrategia de desarrollo económico-social *única* para los países, que *no depende* tener vecinos industrializados, ni de *grandes* recursos naturales, *incluso* de la cultura y la geografía; sino más bien, esencialmente de las capacidades y preparación científico-tecnológica de sus ciudadanos (*capital humano*), sobretodo en la actual era del conocimiento y la *economía digital*. Considerar la Transición energética . El factor Institucional es importante y determinante.
- Considerando que, la gran mayoría de los países que han llegado a ser industrializados: con la activa participación del Estado ya sea con claras políticas industriales, de inversión en desarrollo de CTi, de **concertación pública-privada** para la inversión y, con una estrategia a mediano y largo plazo que tome en cuenta las ventajas comparativas y las desventajas, para poder competir con *bienes y servicios con alto valor agregado* (conocimiento); el Perú sí puede ser industrializado en una década con **Reformas de Tercera Generación** , de cooperación público-privada*.

*J.E. Luyo, "Reformas de Tercera Generación para Integración Eléctrica en Sudamérica", V Seminario Internacional del Sector de Energía Eléctrica, UFRJ, Brasil, 24-25 agosto 2010.

“El mundo está experimentando una nueva transición industrial, tecnológica , energética y geopolítica, que impactará notablemente la actividad económica y el empleo, para la cual debemos estar preparados”.